

附件：

泰信基金管理有限公司2026年下半年招聘岗位需求计划汇总表

序号	岗位名称	岗位职责	工作地点	招聘人数	教育	专业背景	从业经历等条件要求	提供待遇情况
1	总经理助理 (销售方向, 非高管)	1、负责机构客户或销售渠道的拓展对接工作, 推动合作意向达成; 2、与机构客户或销售渠道保持紧密沟通, 深入了解客户需求与反馈, 及时解决合作中出现的问题, 维护良好合作关系; 3、参与销售合作方案的制定与优化, 从业务实际出发, 结合市场动态与产品特点, 提出具有建设性的建议, 推动方案落地实施; 4、跟进机构或渠道业务合作的全流程, 确保各环节顺利推进; 5、收集、整理及分析销售相关数据, 协助制定针对性的销售策略。	上海	1	研究生 (硕士) 及以上	金融、经济、 管理及理工科 等相关专业	1、8年及以上金融行业营销工作经验, 5年及以上营销团队管理工作经验; 2、思路清晰, 对销售工作充满激情, 具有较好的协调和执行能力, 团队协作强, 职业素养高; 3、具有保险类机构渠道资源、权益类产品销售资源者优先。	根据行业薪酬水平及工作经验确定
2	集中交易部 债券交易员/股票交易 员	债券交易员: 1、接收并执行投资经理的场内外投资组合指令; 2、负责银行间和交易所资金与现券的询价交易及相应交收工作; 3、负责债券一级、存款等场外交易工作; 4、维护交易对手, 拓展交易对手资源; 5、防范交易风险, 协助投资经理复核各项投资组合要素; 6、遵守交易纪律, 动态关注债券各种异常情况, 并及时汇报; 7、按时完成领导交办的其他工作。 股票交易员: 1、接收投资经理下达的权益类产品投资指令, 并有效地执行; 2、准备新股、定增、场外基金、可转债等场外交易相关资料; 3、及时向交易主管和投资经理反馈交易中的异常情况及相关市场信息; 4、做好各种交易数据的整理分析, 编写交易日志; 5、整理并保存权益交易相关档案; 6、按时完成领导交办的其他工作。	上海	1	研究生 (硕士) 及以上	金融、经济、 管理等相关专业	2年及以上工作经验, 了解032投资管理系统、choice等工作软件。	根据行业薪酬水平及工作经验确定
3	固收投资部/权益投资 部 基金经理	1、对所在基金进行投资管理, 参与制定投资组合方案、投资策略等; 2、参与基金投资组合评估, 完成重点项目调研。	上海	1	研究生 (硕士) 及以上	金融、经济、 管理及理工科 等相关专业	1、3年及以上证券投资基金投资研究工作经验; 2、具有较强的信息收集能力、逻辑思维能力、分析判断能力及人际沟通能力。	根据行业薪酬水平及工作经验确定

序号	岗位名称	岗位职责	工作地点	招聘人数	教育	专业背景	从业经历等条件要求	提供待遇情况
4	研究部 研究员 (医药、TMT、量化方向)	研究员（医药、TMT方向）： 1、行业与公司研究：聚焦港股或A股创新药或者TMT特定板块，跟踪重点上市公司基本面，拆解财务数据、分析商业模式，持续跟踪行业政策与市场动态； 2、报告撰写与标的推荐：独立撰写行业及个股深度研究报告，点评公司财报，挖掘低估值投资标的，向投资部门或客户提示投资机会与风险； 3、投研支持协作：协助基金经理筛选标的、优化投资组合，维护行业股票池；部分岗位需开展跨部门协作，共享研究资源或支持客户服务工作。 研究员（量化方向）： 1、负责AI端到端模型的研究与落地实践，基于日频、分钟级及Level2等多维度市场数据进行建模，探索并推动时序建模、截面分析、图神经网络等网络结构在实际交易系统中的应用落地； 2、负责AI因子合成模型的研究与落地，面向海量因子库进行智能化整合与组合，生成低相关性因子组合，并输出可直接用于实盘交易的稳定信号； 3、持续跟踪国内外主流量化机构、学术团队的前沿研究成果，独立或协作开展专项研究课题，推动团队技术迭代； 4、协助基金经理进行投资组合的构建与优化，参与实盘策略的持续迭代与管理。	上海	3	研究生（硕士）及以上	金融、经济、管理及理工科等相关专业	研究员（医药、TMT方向）： 2年及以上研究工作经验，具有较强的信息收集能力、逻辑思维能力及分析判断能力。 研究员（量化方向）： 1、1年及以上的机器学习、深度学习研究或工程实践等相关量化研究工作经验，熟练掌握PyTorch框架； 2、编程基础扎实，精通Python，具备良好的实验管理能力和规范的代码组织习惯； 3、注重细节，善于深度思考，崇尚科学精神，具备优秀的团队协作能力，对前沿技术及市场变化保持敏锐的洞察力与持续热情。	根据行业薪酬水平及工作经验确定
5	信息技术部 IT基础架构岗	1、协助公司IT基础架构规划、建设、运维； 2、负责机房及网络建设整体规划、实施、运维； 3、负责服务器、网络和安全设备的安装和配置管理； 4、负责制定、修订现有网络安全管理制度与流程，规范信息技术应用的安全规格和标准； 5、负责信息安全事件的应急处理。	上海	1	研究生（硕士）及以上	信息技术、计算机、软件科学、通信工程等相关专业	1、具有3年以上工作经验，有证券、基金、期货、银行、保险等金融业IT基础架构经验优先； 2、符合以下条件： ① 了解机房基础设施（包括UPS/精密空调/环境监控/消防/门禁等）； ② 熟练掌握主流的路由、交换、防火墙、安全设备等产品安装配置，掌握网络、TCP/IP的故障排除知识和方法； ③ 有设计、构建及维护复杂系统及网络架构的经验；具备网络安全相关知识，熟悉多种场景下的网络安全配置。 3、稳重、踏实；有团队合作精神；较强的书面表达和沟通能力，积极解决问题的态度。 具有以下任一经验者优先： ①具备CCNP、HCIP等认证； ② 基础架构：数据中心、超融合及 VMware 虚拟化等； ③ 系统管理：Linux/Windows 系统的安装、配置、性能调优与日常运维； ④数据库管理：Oracle、SQL Server、MySQL 等主流数据库。	根据行业薪酬水平及工作经验确定

序号	岗位名称	岗位职责	工作地点	招聘人数	教育	专业背景	从业经历等条件要求	提供待遇情况
6	北京分公司销售经理/ 深圳分公司机构销售经理/副总经理	北京分公司销售经理： 1、开发银行和理财子公司、保险、券商、公募和私募、大型企业等各类潜在机构客户，做好机构客户维护和沟通，并建立长期良好的合作关系； 2、持续营销公司各类产品和策略，拓展各类业务合作，专户及定制化解决方案，完成各项销售任务。 深圳分公司机构销售经理/副总经理： 1、开发银行理财子公司、保险、券商、公募和私募、大型企业等各类潜在机构客户，做好机构客户维护和沟通，并建立长期良好的合作关系； 2、持续营销公司各类产品和策略，拓展各类业务合作，专户及定制化解决方案，完成各项销售任务。	北京/ 深圳	1	研究生（硕士）及以上	金融、经济、管理及理工科等相关专业	北京分公司销售经理： 1、2年及以上金融相关机构营销工作经验，有银行理财子客户资源者优先； 2、熟悉公募产品和营销工作；具有独立的业务开拓和营销技能，有一定客户积累，适应考核和出差压力。 深圳分公司机构销售经理/副总经理： 1、机构销售经理：2年及以上等金融相关机构营销工作经验，有银行理财子客户资源者优先；副总经理：3年及以上金融相关机构营销工作经验，并有丰富的可落地的客户资源； 2、熟悉公募产品和营销工作；具有独立的业务开拓和营销技能，有一定客户积累，适应考核和出差压力。	根据行业薪酬水平及工作经验确定
7	营销支持中心 营销策划经理	1、负责公司营销宣传策划，负责多形式的新基金产品材料、持营基金营销材料、公司各类对外宣传推介材料的制作； 2、负责公司自媒体管理和品牌建设，维护公司公众号、视频号等新媒体平台运营； 3、负责对外媒体关系维护，提升品牌形象； 4、配合业务部门策划开展各类线上、线下活动，完成投资者教育活动的开展及报送； 5、负责公司企业文化建设工作。	上海	1	研究生（硕士）及以上	市场营销、平面设计、中文、新闻、金融、经济、管理及理工科等相关专业	1、2年及以上公募基金或同类机构营销策划工作经验； 2、具备较强的文字功底，熟悉新媒体运营相关操作，并能够熟练使用人工智能软件； 3、具备较好的表达能力及沟通协调能力，工作认真细致，有责任感，有一定的抗压能力； 4、对营销合规尺度有一定认知、判断和把握者优先。	根据行业薪酬水平及工作经验确定

序号	岗位名称	岗位职责	工作地点	招聘人数	教育	专业背景	从业经历等条件要求	提供待遇情况
8	机构业务部/深圳分公司/北京分公司 机构销售经理	1、开发和维护机构客户，并建立长期良好的合作关系； 2、持续营销公司产品，定期与客户个性化订制营销策略，完成销售任务。	上海/深圳/北京	1	研究生（硕士）及以上	金融、经济、管理等相关专业	1、2年及以上基金、证券、银行、保险等金融相关机构营销工作经验； 2、熟悉公募产品和营销工作；具有独立的业务开拓和营销技能，有一定客户积累，适应考核和出差压力； 3、具有基金从业资格证书。	根据行业薪酬水平及工作经验确定
合计				10				