

高投集团本部及下属企业中层管理岗位招聘需求						
序号	用人单位	岗位名称及工作地点	招聘人数	岗位职责	任职资格条件	薪酬待遇（税前）
1	成都高新投资集团有限公司	资本运营部副部长 工作地点：成都市	1	1.协助开展集团资本运营、投资管理相关办法和制度的建立和修订工作, 编制集团年度投资计划。 2.协助开展集团二级市场资本运作、收并购相关投资业务, 开展集团战略类投资项目的实施和管理; 协助开展链接上市企业资源、促进集团已投资企业上市或并购退出, 以及参股上市公司的二级市场减持退出工作。 3.协助开展集团股权项目的管理和退出, 包括股东会、董事会行权、投后赋能、转让退出等工作; 协助开展集团股权投资备案、资产（股权类）评估备案、国有产权管理等股权管理工作。 4.指导并监督下属企业资本运作和收并购业务, 协助开展集团下属上市企业重大资产重组、再融资、市值管理、股权激励、减持的指导、监督工作; 协助开展下属子集团上报集团的增资、股权投资、股权退出、股权激励、新设公司等股权审批工作。 5.完成上级交办的其他工作任务。	1.知识及教育水平：普通高等院校大学本科及以上学历, 并获得相应学位, 境外大学学历须通过教育部留学服务中心学历学位认证, 经济学类、金融学类、工商管理类、计算金融、理工科相关专业, 具有交叉背景的优先。 2.岗位技能要求：熟悉证券法、上市公司收购管理办法、国有企业资产管理相关法律法规, 以及并购重组、国有企业投资管理相关政策法规和理论知识。具有财务与估值建模、交易结构设计、行业与战略研究、风险管理与合规等专业能力; 具备团队管理经验, 能够制定部门工作计划、合理分工、指导并激励团队成员, 提升整体专业效能。 3.工作经验要求：具有10年以上相关工作经验, 4年以上相应层级及以上领导管理岗位工作经历, 具有5年以上二级市场相关岗位工作经验的优先。 4.年龄要求：45周岁及以下（截至公告发布当日）。	不低于30万元/年
2	成都倍盈股权投资基金管理有限公司	投资部部长 工作地点：成都市	1	1.参与相关产业投资业务规划及策略制定, 组织对目标产业的行业研究工作并出具行研报告, 根据行研结果具体策划并实施对应方向上的投资方案 2.对各投资项目进度进行管理, 组织协调项目投资的前期项目挖掘、筛选工作, 牵头进行重点项目的尽调、谈判及可行性研究工作; 3.协调推进公司在管项目的投后管理工作, 配合相关人员进行重点项目风险处置; 4.参与进行对应领域内的投资基金组建, 协助进行募资洽谈、基金规划、基金管理等工作。	1.知识及教育水平：普通高等院校大学本科及以上学历, 并取得相应学位, 境外大学学历须通过教育部留学服务中心学历学位认证, 专业类别：能源动力类、电气类、电子信息类、自动化类、计算机类。 2.岗位技能要求：熟悉股权投资业务相关法律法规政策, 具备扎实的半导体或信创产业相关专业知识, 及较好的投资研究素质、投资思维、项目投资管理能力。 3.工作经验要求：具有5年以上股权投资、基金管理经验, 或半导体、信创相关产业从业经验者优先。 4.年龄要求：45周岁及以下（截至公告发布当日）。	面议
3	成都森未科技有限公司	市场营销部部长 工作地点：成都市	1	1.负责搭建公司营销体系, 制定营销规划、渠道规划; 负责公司品牌建设管理, 制定整体宣传计划及促销策略, 以实现公司品牌形象和市场份额的持续提升。 2.负责收集整理并分析行业动态、竞争对手情况、市场趋势等外部信息, 制定公司销售目标, 组织制订公司年度销售计划。 3.负责公司所有产品以及ODM模式产品的销售, 完成公司的各项销售目标, 协同研发、供应链等部门推进产品规划与降本优化。 4.负责公司非标品业务年度目标及计划制定, 并组织实施, 组织公司产品新兴业务场景的拓展和客户开发工作。 5.负责为客户提供一站式产品集成解决方案, 实施公司产品产业链下游客户和渠道拓展, 对接股东资源挖掘本土场景需求。 6.负责进行销售管理、客户开发、公关和管理、代理商开发和管理。 7.负责提供售前、售中、售后全流程支持, 涵盖需求对接、报价、订单履约、回款及客诉处理, 强化送测管理与客诉响应机制。 8.负责完成上级交办的其他临时性工作和任务。	1.知识及教育水平：本科及以上学历, 本科专业: 数学类、物理类、机械类、仪器类、材料类、能源动力类、电气类、电子信息类、自动化类、计算机类、工商管理类、公共管理类; 学历为硕士研究生及以上的, 研究生专业: 数学、物理学、机械工程、仪器科学与技术、材料科学与工程、电气工程、电子科学与技术、信息与通信工程、计算机科学与技术、电子信息、管理学、交叉学科。 2.岗位技能要求：熟悉功率半导体行业的业务链条和业务逻辑, 对行业市场 and 客户有较为深刻的理解; 具备运营管理或营销管理体系搭建能力, 了解基本的财务知识, 能够进行成本控制、预算管理和财务决策; 有功率半导体器件客户、产业链上下游客户资源优先; 具有较好的全局观及系统思维、合作共赢意识、市场前瞻意识, 良好的沟通、协调和团队管理能力。 3.工作经验要求：8年及以上半导体、电力电子行业工作经验, 其中2年及以上销售全盘管理工作经验（或区域销售管理工作经验或事业部销售管理经验）, 具备功率半导体行业生产制造及市场营销经验复合背景的优先。 4.年龄要求：45周岁及以下（截至公告发布当日）。 5.其他要求：适应全国范围内出差。	面议