2026年陕西氢能售电有限公司社会公开招聘岗位资格条件表

序号	单位	部门	岗位	名额	学历	专业	职称或职业资格证书	岗位职责	任职资格条件	政治面貌	工作地点	备注
1	陕西氢能售电有限公司	市场营销部	副部长	1	大学本科及以上学历	能源、电力、市场营销、工商管理、经济学等相关专业	中级及以上职称	1.负责售电业务和绿电绿证交易业务，组织开展绿电和绿证交易及价格谈判工作。 2.统筹电力交易上下游客户和资源，组织开展绿电、绿证购销市场开发工作。 3.参与企业战略规划的制定，为企业的发展提供决策支持。 4.企业客户资源的维护与管理。 5.完成领导交办的其他工作。	1.具备8年及以上电力行业工作经历，其中至少2年及以上售电市场营销工作经历。 2.具备扎实的市场营销理论知识和市场调研、销售管理等专业技能。 3.具备具有较强的客户服务意识，能够准确把握客户需求，提供个性化的售电服务方案。 4.熟悉行业市场动态、竞争态势和发展趋势。 5.具备较强的执行能力和沟通协调能力。 6.具备良好的心理素质和身体素质，能适应岗位工作要求及工作环境。 7.具备售电企业市场营销部门副职及以上任职经历或具有电力交易员（高级）职业资格的优先。		榆林	
2	陕西氢能售电有限公司	市场营销部	绿电绿证交易岗	1	大学本科及以上学历	电力、电气工程、市场营销、能源动力等相关专业		1.负责电力能源交易及价格谈判等工作，根据项目需求提供方案、策略并推动落实。 2.对项目进行报价评估，确定报价策略和方案，协助推进项目实施工作。 3.维护与客户之间的良好关系，提升客户满意度。 4.参与公司内部相关制度流程的制定与完善，完成内部报告等相关工作。 5.完成领导交办的其他工作。	1.具备2年及以上电力行业市场营销、电力交易岗位工作经历。 2.掌握电力系统基础知识，熟悉新能源电力交易、绿电交易运营模式，具备一定的市场分析能力。 3.具备较强的执行能力和沟通协调能力。 4.具备良好的心理素质和身体素质，能适应岗位工作要求及工作环境。 5.具备中大型企业相关岗位工作经验的优先考虑，条件可适当放宽。		榆林	
3	陕西氢能售电有限公司	市场营销部	市场营销岗	1	大学本科及以上学历	电力、电气工程、市场营销、能源动力等相关专业		1.负责市场分析与策略制定，跟踪分析电力市场政策、交易规则和行情动态。 2.负责客户开发与维护，提升客户满意度和续约率。 3.负责收集、整理、分析购售电行业政策与市场动态，为公司的决策提供依据。 4.完成领导交办的其他工作。	1.具备2年及以上电力、新能源发电或购售电业务工作经历。 2.熟悉购售电市场开发工作规程，有一定的市场开发经验或行业客户资源，能独立开展相关业务。 3.具备较强的执行能力和沟通协调能力。 4.具备良好的心理素质和身体素质，能适应岗位工作要求及工作环境。 5.具备中大型企业相关岗位工作经验的优先考虑，条件可适当放宽。		榆林	
合计				3								