

**屏山县瑞智人力资源有限公司**  
**关于屏山县丰硕农业投资有限公司及其下属子公司 2026年第二批公开招聘岗位表**

序号	招聘单位	招聘岗位	招聘人数	专业要求（代码）	学历要求	岗位职责	其他任职要求	综合收入	备注
1	屏山县丰硕农业投资有限公司	党群人事综合部（综合管理）工作人员	1	专科：590202人力资源管理、690206行政管理、630801工商管理、590203劳动与社会保障、690205公共事务管理。 本科：120206人力资源管理、120402行政管理、120201K工商管理、120404劳动与社会保障、050101汉语言文学、050102汉语言。	大专及以上	1.负责完成公司董事会、专题会、公众号编辑等相关工作； 2.协助完成人员招聘、简历筛选、面试组织及录用手续办理； 3.协助完成员工考勤统计、薪酬核算及社保、公积金缴纳、员工入职、转正、调动、离职等手续办理及人事档案管理； 4.协助组织员工培训、企业文化活动及员工关系维护； 5.完成领导交办的其他工作。	1.40周岁及以下； 2.具有全日制大专及以上学历； 3.具有1年及以上人力资源相关工作经验可不限专业； 4.中共党员（含预备党员）。 5.同等条件下，具有以下条件之一者优先：持有人力资源管理师证书或经济师（人力资源方向）。	按公司薪酬待遇制度执行	
2	屏山县丰硕农业投资有限公司	发展规划与项目部（经营管理方向）工作人员	1	专科：53财经商贸大类、59公共管理与服务大类。 本科：02经济学门类、12管理学门类、33财经商贸大类、39公共管理与服务大类、08工学大类。	大专及以上	1.经营计划与目标管理：协助制定公司年度经营计划、经营目标、重点工作任务；分解经营指标，跟踪进度，督促落实，定期汇总执行情况； 2.经营分析与监测：收集、统计、分析经营数据，开展月度、季度、年度经营分析；预警经营风险，提出改进建议，形成分析报告供决策参考。 3.运营管理与督办：协助组织经营会议，编写会议纪要，跟踪重点事项督办落实；协调各部门运营衔接，推进经营管理规范化、流程化。 4.预算与绩效协助：协助开展全面预算编制、执行跟踪、差异分析；配合绩效考核工作，提供经营类指标数据与支撑材料。 5.综合管理与材料撰写：撰写经营工作总结、汇报材料、请示、通知等公文； 6.完成领导交办的其他经营管理相关工作。	1.40周岁及以下； 2.具有全日制大专及以上学历； 3.熟悉企业经营管理、运营分析、预算管理、绩效考核等相关知识；了解国资监管、内部控制、合同管理等基本制度与流程；具备一定的财务报表阅读与经营数据分析能力； 4.具备良好的沟通协调、组织推进、执行力，商务谈判技巧及客户服务意识； 5.有较强的文字写作、报告撰写的能力，具备基础的数据整理与分析能力；熟练使用 Office 办公软件； 6.能适应短期出差，具备较强的抗压能力和团队协作精神； 7.同等条件下，具有以下条件之一者优先：（1）具有全日制研究生学历；（2）中共党员（含预备党员）；（3）有国企、集团公司、平台公司经营管理、运营管理、计划管理相关工作经验者优先。（4）	按公司薪酬待遇制度执行	

3	四川省源茶贸易有限公司	渠道销售(工作人员)	2	不限	大专及以上 1. 负责管理经销商，产品、订货、出货，以完成公司销售目标； 2. 布局与设置都市经销商网络系统，以覆盖全区的KA、CVS、批发市场等系统门店； 3. 依都市发展需要，招募新经销商加入销售团队，以补足空白都市的渠道系统与终端； 4. 透过有效卖场生动化陈列管理，提高单店产出，创造经营效益； 5. 管理及分析销售费用：条码费、转场费用、经销商返利、经销商搭赠等； 6. 每月安排一次都市经销商联谊会，共同讨论销售政策。	1. 年龄在40周岁及以下； 2. 具有1年及以上销售工作经验； 3. 具备较强的销售技巧及销售经验，市场营销经验及渠道拓展经验； 4. 有茶企业销售经验者优先。	按公司薪酬待遇制度执行	
4	四川省源茶贸易有限公司	平台电商(工作人员)	1	大专及以上	不限 1. 制定年度/季度运营策略、销售目标及预算，统筹运营工作； 2. 负责团队搭建、人才推荐、绩效考核、技能培训及日常管理，营造高效氛围； 3. 监管拼多多(主)、天猫、京东等平台运营(商品上架、促销、页面优化)，确保流程标准化；审核广告投放计划，控制ROI，调整跨渠道策略； 4. 每周/月复盘会议，输出经营分析报告(销售数据、用户行为、竞品动态)，为决策提供依据； 5. 主导行业趋势研究(茶品类消费洞察、平台政策)，推动内容或营销模式创新；收集竞品信息及平台规则，提交调研报告； 6. 联动生产、仓储、财务部门，确保供应链协同与资源支持。 7. 负责商品上架、定价、库存同步及详情页优化(突出产地、工艺、冲泡及口感)；策划执行促销活动(节日大促、满减等)，跟踪效果； 8. 对店铺评分、用户口碑、客服响应率等指标负管理责任； 9. 监控平台规则变化，调整运营策略规避风险；定期复盘数据，优化投放与转化路径，提升GMV及客单价； 10. 开展用户分层运营，通过数据分析制定精准营销策略，提升复购率与客单价；规划大促活动节奏，优化流量承接方案； 11. 建立维护物资、样品、赠品台账；协助云仓管理库存，同步销售与库存信息； 12. 参加公司培训，提升工作能力； 13. 完成领导交办的其他任务。	1. 年龄在35周岁及以下； 2. 具备1年及以上电商运营经验，熟悉电商平台的运作模式，如淘宝、京东、拼多多等； 3. 熟练掌握电商平台规则，能够有效进行产品推广和优化； 4. 精通数据分析，能够通过数据的分析来优化运营策略。	按公司薪酬待遇制度执行	

5	屏山县君润水业有限公司	生产部工作人员(质检岗)	1	<p>专科：470101食品生物技术、470104食品检验检测技术、470208分析检验技术、470207生物产品检验检疫。</p> <p>本科：082701食品科学与工程、082702食品质量与安全、083001生物工程、070302应用化学。</p>	大专及以上	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 质量管理体系管理：负责水厂HACCP食品安全管理体系和ISO9001质量管理体系的建立、推行、维护、内审和改进，确保体系有效运行；</li> <li>2. 法规符合性监控：跟踪学习国家相关法律法规和标准，确保水厂所有质量活动符合《食品安全法》等法规要求；</li> <li>3. 实验室全面管理：负责实验室的日常运行，包括检验设备的定期校准、检定、维护保养，试剂、标准品的申购、验收、保存与报废管理；</li> <li>4. 检验与过程监控：按标准对原水、过程水、成品水进行理化、微生物指标检验；对生产关键控制点（如清洗消毒、灌装环境）进行现场监控和取样验证以及半成品、成品的检测；</li> <li>5. 质量改进与事故处理：负责质量数据的统计分析，主导工艺改进和质量攻关项目；负责对客户投诉、质量事故进行根本原因调查，制定并验证纠正预防措施；</li> <li>6. 文件与记录管理：负责质量检验规程、记录表单的制定、修订和管理，确保所有质量活动有据可查；</li> <li>7. 数据汇总：负责厂区原料、成品管理和生产数据汇总。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 年龄45周岁及以下；</li> <li>2. 具有1年以上食品/饮用水行业质检工作经验；</li> <li>3. 熟悉饮用水生产流程及质量控制标准；</li> <li>4. 持有食品检验工职业资格证书者优先。</li> </ol>	按公司薪酬待遇制度执行	<p>电话咨询</p> <p>13340669687</p>
6	屏山县宇丰农业发展有限公司	屏山套醋醋厂生产操作工	1	<p>中专/职高：食品加工工艺（690101）、生物工艺（690201）、发酵工程（690202）、酿酒工艺（690203）</p> <p>专科：食品生物技术（470101）、发酵工程（470103）、食品质量与安全（490102）、酿酒技术（470102）</p> <p>本科：食品科学与工程（082701）、生物工程（083001）、食品质量与安全（082702）、酿酒工程（082705）。</p>	中专/职高及以上	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 负责食醋酿造全流程操作；</li> <li>2. 负责发酵过程监控与工艺参数调整；</li> <li>3. 负责详细记录各工艺环节的操作参数、观察结果和产量与工艺改进建议；</li> <li>4. 负责所用设备的日常维护、保养和简单故障处理；维护工作区域的清洁卫生；</li> <li>5. 负责质量品控；</li> <li>6. 完成领导交办的其他任务。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 年龄45周岁及以下；</li> <li>2. 具有1年以上食醋/调味品酿造生产经验优先；</li> <li>3. 熟悉传统酿造工艺及现代生产技术；</li> <li>4. 具备基本的设备操作和维护能力。</li> </ol>	按公司薪酬待遇制度执行	<p>电话咨询</p> <p>13340669687</p>
7		市场营销部销售员	1	不限	高中及以上	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 负责公司产品（包括但不限于醋、魔芋产品、水果）的市场拓展；</li> <li>2. 负责客户开发、维护与回访；</li> <li>3. 极执行公司销售计划，完成月度/季度/年度销售任务；</li> <li>4. 跟进货款回收；</li> <li>5. 与团队紧密协作，共同完成公司战略目标；</li> <li>6. 完成领导交办的其他任务。</li> </ol>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 年龄45周岁及以下；</li> <li>2. 具有1年以上销售工作经验，有快消品行业经验者优先；</li> <li>3. 具备良好的沟通能力和客户服务意识；</li> <li>4. 具备驾驶证。</li> </ol>	按公司薪酬待遇制度执行	<p>电话咨询</p> <p>13340669687</p>