

恒丰银行南京分行社会招聘岗位情况表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	南京分行	产品经理岗（公司金融部）	专业类	1	镇江	<ol style="list-style-type: none"> 负责根据总、分行公司金融、同业金融、票据业务、投资银行等相关战略规划，对区域及行业经济进行分析，研究相关业务产品动态、市场效果，在总行产品框架下进行产品推广； 掌握相关业务政策，负责相关业务在分行的营销、推动、支持以及项目经营等； 负责协助经营单位做好客户的开发和维护工作，根据客户个性化需求，提供个性化、综合化服务； 负责分行相关业务制度建设、流程设计与优化、经营分析、日常统计与管理； 负责相关业务沟通，协调行内部门、行外平台及监管部门； 完成职责范围内的其他工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 45周岁（含）以下，全日制大学本科（含）以上学历或硕士学位（含）以上； 具有2年（含）以上相关岗位工作经验； 熟悉国家经济金融方针政策，熟悉商业银行公司金融业务条线产品及业务； 具有较强的人际沟通能力、团队协作能力，能承受较强的工作压力； 具有较强的文字和语言表达能力，具备良好的职业操守，责任心强。
2	南京分行	综合柜员岗	技能类	1	镇江	<ol style="list-style-type: none"> 负责办理对公、对私账户现金收付、转账结算业务； 负责办理储蓄账户的开销户及续存续取业务； 负责办理各类代理业务； 负责办理个人结算账户冻结、挂失、解挂等业务； 完成职责范围内的其他工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 35周岁（含）以下，大学本科（含）以上学历； 具有2年（含）以上的柜面对公、对私全面工作经验，其中柜面对公工作时间不少于1年，或相关专业毕业（大学本科或研究生阶段为或经济类、金融类、财会类、审计类、营销类、法学类、工学类、理学类、管理学类相关专业毕业）； 熟悉银行柜面业务知识、业务流程，熟练掌握柜面操作技能，具备较强的风险把控能力； 具有较强的语言表达能力和沟通能力，具备良好的职业素养和形象气质。
3	南京分行	理财经理岗	销售类	2	镇江	<ol style="list-style-type: none"> 负责零售客户的经营与维护，包括新客户的营销拓展、存量客户的维护提升，并完成零售业务各项指标； 负责向零售客户提供个性化的理财规划，设计产品组合方案，提供专属理财服务，挖掘和满足客户需求，建立和保持长期稳定的客户关系； 负责零售投资理财各类产品的售前咨询、合规销售及售后服务； 负责各类客户权益活动和增值服务的宣传与推广； 完成职责范围内的其他工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 45周岁（含）以下，大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； 具有2年（含）以上相关岗位工作经验，或相关专业毕业（大学本科或研究生阶段为或经济类、金融类、财会类、审计类、营销类、法学类、工学类、理学类、管理学类相关专业毕业）； 熟悉银行各项零售产品和当地市场环境；具备基金、保险从业资格；取得AFP、CFP资格优先； 熟悉商业银行理财产品、代理保险类产品、基金类产品及黄金外汇等金融产品营销和资产配置工作； 具备较好的市场拓展、沟通协调以及风险识别、控制能力，掌握一定的会计和财务知识，有客户资源者优先。

恒丰银行南京分行社会招聘岗位情况表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
4	南京分行	客户经理岗（对公、零售、普惠）	销售类	8	镇江	<ol style="list-style-type: none"> 负责开展客户信息收集、整理和分析，实施全行对公、零售、普惠业务发展战略和营销策略； 负责开展客户的营销拓展并维护良好的客户关系； 负责客户的贷前调查、贷中管理、贷后检查和收贷收息以及金融产品与服务的综合营销； 负责办理职责权限范围内的其他业务； 完成职责范围内的其他工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 45周岁（含）以下，大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； 具有2年（含）以上相关岗位工作经验，或相关专业毕业（大学本科或研究生阶段为或经济类、金融类、财会类、审计类、营销类、法学类、工学类、理学类、管理学类相关专业毕业）； 熟悉银行各项公司业务产品和当地市场环境； 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，具有较强的工作责任心和团队协作精神，具有丰富的客户资源。