

恒丰银行杭州分行社会招聘岗位情况表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	杭州分行	支行副职	管理类	1	杭州、温州、台州、湖州、绍兴、金华、嘉兴	<ol style="list-style-type: none"> 1. 围绕年度经营计划，指导支行各项业务发展，负责组织完成支行各项计划和任务； 2. 统筹安排支行业务发展相关工作，建立健全考核机制，传达总分行业务条线工作指引； 3. 负责搭建营销队伍，开展业务培训，提高团队产能； 4. 负责对支行业务进行全面管理，确保业务操作合规、风险可控。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 全日制大学本科（含）以上或硕士学位（含）以上（银行从业10年及以上者，可放宽至大学本科（含）以上）； 2. 年龄45周岁（含）以下； 3. 具有3年（含）以上相关岗位工作经验； 4. 具有较强的市场开拓能力和责任心，了解国家经济、金融方针政策，熟悉监管部门的管理要求以及当地银行业务和金融市场状况，拥有丰富客户资源； 5. 具有国有商业银行、政策性银行、全国性股份制商业银行、上市银行、城市商业银行工作经历。
2	杭州分行	零售金融部产品经理岗	专业类	1	杭州	<ol style="list-style-type: none"> 1. 负责拟定银行零售产品发展规划、年度发展计划并组织实施； 2. 负责落实总分行相关产品政策和规章制度，拟定相关业务制度、流程、管理办法； 3. 负责拟定业务拓展和产品方案，协同经营机构业务营销、推动、申报、办理、沟通、协调； 4. 负责市场数据、行业数据、同业数据、目标客户数据、产品案例等收集、整理、分析，并围绕市场需求和同业竞争，推动相关业务创新； 5. 负责银行相关产品业务情况分析、业务培训和管理工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 全日制大学本科（含）以上学历； 2. 年龄40周岁（含）以下； 3. 具有2年（含）以上相关岗位工作经验； 4. 熟悉银行相关业务政策法规及流程，熟悉金融行业资产管理、投资证券等相关专业知识，熟练掌握和运用各项国内国际贸易惯例及监管政策； 5. 具有较强的学习、沟通协调、协同配合能力，具备良好的责任心、执行力。
3	杭州分行	交易银行部产品经理岗	专业类	1	杭州	<ol style="list-style-type: none"> 1. 负责拟定交易银行产品发展规划、年度发展计划并组织实施； 2. 负责落实总分行相关产品政策和规章制度，拟定相关业务制度、流程、管理办法； 3. 负责拟定业务拓展和产品方案，协同经营机构业务营销、推动、申报、办理、沟通、协调； 4. 负责市场数据、行业数据、同业数据、目标客户数据、产品案例等收集、整理、分析，并围绕市场需求和同业竞争，推动相关业务创新； 5. 负责交易银行相关产品业务情况分析、业务培训和管理工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 全日制大学本科（含）以上学历； 2. 年龄40周岁（含）以下； 3. 具有2年（含）以上相关岗位工作经验； 4. 熟悉银行相关业务政策法规及流程，熟悉金融行业资产管理、投资证券等相关专业知识，熟练掌握和运用各项国内国际贸易惯例及监管政策； 5. 具有较强的学习、沟通协调、协同配合能力，具备良好的责任心、执行力； 6. 获得CDCS、CSDG、CITF、FCI等证书者优先。
4	杭州分行	信用审批部审查岗	专业类	1	杭州	<ol style="list-style-type: none"> 1. 负责授信客户评级审查工作； 2. 负责授信项目审查及授信评审会汇报工作； 3. 负责与经营机构及总行审查人员的项目沟通对接工作； 4. 负责授权文件、授信政策的解读、传达、对接工作； 5. 负责授信产品、系统使用等传达、转培训工作； 6. 负责区域经济、分机构授信开展情况调研等工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 全日制大学本科（含）以上学历； 2. 年龄40周岁（含）以下； 3. 具有2年（含）以上相关岗位工作经验； 4. 具有较好的分析判断能力、风险控制能力、沟通协调能； 5. 具有较强的学习能力、文字写作能力、沟通表达能力，逻辑思维清，具有较强的团队合作意识； 6. 具有国有商业银行、政策性银行、全国性股份制商业银行、上市银行、城市商业银行工作经历。

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
5	杭州分行	信用审批部 贷审会秘书岗	专业类	1	杭州	1.负责授信项目受理、分发及台账登记工作； 2.负责授信评审会的组织、会议的音视频记录工作；负责根据有权审批人确定的审批结论意见拟写批复； 3.负责授信业务相关数据统计、各类台账、报表及总结的撰写等综合事务； 4.负责授信业务重检报备工作。	1.全日制大学本科（含）以上学历； 2.年龄40周岁（含）以下； 3.具有2年（含）以上相关岗位工作经验； 4.具有较强的学习能力、文字写作能力、沟通表达能力； 5.具有国有商业银行、政策性银行、全国性股份制商业银行、上市银行、城市商业银行工作经历。
6	杭州分行	理债业务部 综合管理岗	专业类	1	杭州	1.负责部门综合事务； 2.协助做好部门与总分行相关部门间日常的联系、协调工作； 3.参与达成团队或个人清收目标； 4.做好资产风险防控和重大事项报告，避免风险扩大。	1.全日制大学本科（含）以上学历； 2.年龄40周岁（含）以下； 3.具有2年（含）以上相关岗位工作经验； 4.具有较强的人际沟通能力、团队协作能力；具备较强的文字综合和语言表达能力，具备较强的保密意识。
7	杭州分行	公司经营团队 负责人	销售类	2	杭州、温州、台州、湖州、绍兴、金华、嘉兴	1.根据总分行整体发展战略规划、中长期经营目标、年度经营计划制定本部门实施方案并组织实施； 2.负责部门业务日常管理工作，在控制风险的基础上带领部门员工全面完成分行下达的各项考核指标； 3.负责组织本部门存款、贷款、中间业务等各类业务和产品的营销； 4.组织客户经理做好授信项目的贷前调查、贷后管理工作，切实加强风险防范工作； 5.带领团队不断提高金融服务水平，深入全面的研究客户的情况，与客户探讨银企合作方案，同时不断发掘客户的潜在金融需求，及时提出金融创新服务建议； 6.负责本部门员工培训、考核工作。	1.大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； 2.年龄50周岁（含）以下； 3.具有3年（含）以上相关岗位工作经验； 4.熟悉各种金融产品及相关业务，具有丰富的市场开拓经验，具备较强的市场开拓能力、组织协调能力及团队管理能力； 5.具有丰富的优质客户资源和优秀的业绩。
8	杭州分行	对公客户经理 岗	销售类	8	杭州、温州、台州、湖州、绍兴、金华、嘉兴	1.负责开展客户信息收集、整理和分析，实施全行业务发展战略和营销策略； 2.负责开展客户营销，拓展并维护良好的客户关系； 3.负责客户的贷前调查、贷中管理、贷后检查和收贷收息，以及其他各种金融产品与服务的综合营销。	1.大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； 2.年龄45周岁（含）以下； 3.具有2年（含）以上相关岗位工作经验或经济学类、财政学类、金融学类、经济与贸易类、工商管理类专业毕业； 4.具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，具有较强的工作责任心和团队协作精神，具有丰富的客户资源。
9	杭州分行	理财经理岗	销售类	4	杭州、温州、台州、湖州、绍兴、金华、嘉兴	1.负责开展零售客户信息收集、整理和分析，实施全行业务发展战略和营销策略； 2.负责开展零售客户营销，拓展并维护良好的客户关系； 3.负责开展零售客户信息收集、整理和分析，实施全行业务发展战略和营销策略； 4.负责本行发行的个人理财产品的营销，总、分行组织的营销活动的落实。	1.大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； 2.年龄45周岁（含）以下； 3.具有2年（含）以上相关岗位工作经验或经济学类、财政学类、金融学类、经济与贸易类、工商管理类专业毕业； 4.具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，具有较强的工作责任心和团队协作精神，具有丰富的客户资源。