

恒丰银行成都分行社会招聘岗位情况表-2025年12月12日

序号	一级（直属）分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	成都分行	对公客户经理岗	销售类	2	成都市、达州市、乐山市、自贡市	（1）负责开展客户营销活动，分析和发现客户需求，实现恒丰银行金融产品的销售，落实营销任务指标； （2）负责制定营销方案及综合金融服务方案，为客户提供优质、高效的服务； （3）负责存量客户关系的维护与管理工作，定期拜访、联络客户，提高客户对恒丰银行的忠诚度和综合贡献度； （4）负责执行业务相关政策制度及业务操作流程，积极防范各类风险，确保客户和恒丰银行的资产安全； （5）完成职责范围内的其他工作。	（1）大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上； （2）年龄45周岁（含）以下； （3）相关岗位工作年限2年（含）以上，具有国有商业银行、政策性银行、全国性股份制商业银行、上市银行、城市商业银行工作经历； （4）具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，具有较强的工作责任心和团队协作精神，具有丰富的客户资源。
2	成都分行	普惠客户经理岗	销售类	1	成都市	（1）负责开展小微客户营销活动，分析和发现客户需求，实现恒丰银行金融产品的销售，落实营销任务指标； （2）做好客户尽职调查，合理评估客户的还款意愿和还款能力，控制信用风险； （3）维护客户关系，不断深入挖掘客户价值，防止客户流失； （4）严格执行业务流程和管理办法，控制操作风险，保证业务运作符合监管政策、法规； （5）完成职责范围内的其他工作。	（1）大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上； （2）年龄45周岁（含）以下； （3）相关岗位工作年限2年（含）以上，具有国有商业银行、政策性银行、全国性股份制商业银行、上市银行、城市商业银行工作经历； （4）具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，具有较强的工作责任心和团队协作精神，具有一定的客户资源。
3	成都分行	理财经理岗	销售类	2	成都市、达州市、乐山市、南充市、自贡市	（1）负责理财产品销售，包括销售专区管理，宣传销售文本管理，对客户风险承受能力进行评估，根据客户风险承受能力评估的等级和产品的等级建立对应关系进行匹配，对产品销售过程进行录音录像，通过电话银行向个人客户销售产品等； （2）负责资管产品、保险产品、基金产品等产品的代理销售，及品牌金买卖等业务，包括根据客户风险承受能力向客户推介产品，定期披露产品情况，存续期管理等； （3）完成职责范围内的其他工作。	（1）大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上； （2）年龄45周岁（含）以下； （3）相关岗位工作年限2年（含）以上，具有国有商业银行、政策性银行、全国性股份制商业银行、上市银行、城市商业银行工作经历； （4）具有较强的市场开拓能力和营销能力，具有较强的工作责任心和团队协作精神； （5）具有银行业从业人员职业资格考试（个人理财或个人贷款）、AFP/CFP证书及证券、保险、外汇、基金从业资格证书者优先。