

恒丰银行郑州分行社会招聘岗位情况表-2025年10月15日

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	郑州分行	综合柜员岗	技能类	5	郑州、洛阳	(1) 按照行内业务管理办法和操作流程,受理客户业务办理申请,正确、高效的处理各项业务。 (2) 按要求处理错账、挂账等特殊交易,配合做好查询、冻结、扣划等业务,积极配合各项内外部检查。 (3) 按要求领用及管理现金、重要空白凭证、有价单证、印章、机具等物品。 (4) 营业期间,按要求保管相关原始凭证、记账凭证及各类纸质表格等业务资料。 (5) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 35周岁(含)以下。 (2) 大学本科(含)以上学历。 (3) 相关岗位工作年限2年(含)以上,或经济学类、法学类、教育学类、工学类、管理学类相关专业毕业。 (4) 了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度;掌握市场营销、财务和法律等知识,熟悉银行产品。
2	郑州分行	理财经理岗	销售类	2	郑州、洛阳	(1) 负责零售客户的维护及拓展,积极挖掘和拓展中高端零售客户,扩大核心客户群和贵宾客户群。 (2) 积极配合团队工作,根据营销目标制定并实施营销计划,合规经营,完成绩效目标。 (3) 制定满足客户需求的综合理财服务方案,为客户提供理财咨询等全方位的金融服务,提升所管理的客户金融总资产和客户综合贡献度,有效防范风险等。 (4) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 45周岁(含)以下。 (2) 大学本科以上或全日制大专(含)以上。 (3) 相关岗位工作年限2年(含)以上,或经济学类、法学类、教育学类、工学类、管理学类相关专业毕业。 (4) 熟悉银行个人业务产品和金融理财知识;掌握理财业务操作技能,具有较强的客户服务意识、沟通和营销能力。 (5) 普通话标准,形象气质佳,熟悉个人金融产品。 (6) 持有AFP、CFP证书及证券、保险、外汇、基金从业资格证书者优先考虑。 (7) 熟悉并遵守我国法律法规和各种监管条例,具有良好的职业道德。
3	郑州分行	零售客户经理岗	销售类	2	郑州、洛阳	(1) 负责完成各类零售业务与产品的营销任务与业务目标。 (2) 负责零售客户的拓展与维护,包括新客户的营销拓展、存量客户的服务维护与业务提升。 (3) 负责搜集零售客户信息,登记保管客户资料,完善客户信息档案,做好客户管理与营销信息收集、分析与反馈。 (4) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 45周岁(含)以下。 (2) 大学本科以上或全日制大专(含)以上。 (3) 相关岗位工作年限2年(含)以上,或经济学类、法学类、教育学类、工学类、管理学类相关专业毕业。 (4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力,具有较强的工作责任心和团队协作精神,具有丰富的客户资源。 (5) 熟悉并遵守我国法律法规和各种监管条例,具有良好的职业道德。
4	郑州分行	对公客户经理岗	销售类	1	郑州、洛阳	(1) 负责开展公司类客户信息的收集、整理和分析,实施全行业务发展战略和营销策略。 (2) 负责开展公司类客户的直接营销,组织全行客户的联合营销,拓展并维护良好的客户关系,并负责处理客户咨询。 (3) 负责客户的贷前调查、贷中管理、贷后检查和收贷收息,以及其他各种金融产品与服务的综合营销。 (4) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 45周岁(含)以下。 (2) 大学本科以上或全日制大专(含)以上。 (3) 相关岗位工作年限2年(含)以上,或经济学类、法学类、教育学类、工学类、管理学类相关专业毕业。 (4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力,具有较强的工作责任心和团队协作精神,具有丰富的客户资源。 (5) 熟悉并遵守我国法律法规和各种监管条例,具有良好的职业道德。