

恒丰银行济南分行社会招聘岗位情况表-2025年9月30日

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	济南分行	支行班子副职	管理类	2	东营、德州	(1) 根据支行整体发展战略规划、中长期经营目标、年度经营计划制定分管工作实施方案并组织实施，带领员工全面完成分管工作各项考核指标。 (2) 协助支行主要负责人做好网点业务日常管理工作，加强风险管理，抓好文明优质服务，依法合规开展分管业务及其他工作，积极履行社会责任。 (3) 负责组织分管业务和产品的营销。 (4) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 全日制大学本科以上或硕士学位以上（银行从业10年以上者，可放宽至大学本科以上）； (2) 年龄45周岁以下，相关岗位工作年限3年以上； (3) 具有国有商业银行、政策性银行、全国性股份制商业银行、上市银行、城市商业银行工作经历。
2	济南分行	业务推动岗（公司）	专业类	1	德州	(1) 负责市场调研与客户挖掘，制定营销策略。 (2) 客户需求分析，协助制定综合金融服务方案。 (3) 组织营销活动，优化营销策略，优化业务流程。 (4) 对业务数据进行维护和分析。 (5) 传到总、分行政策导向，推动执行落地。 (6) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 年龄40周岁以下，全日制大学本科以上学历； (2) 相关岗位工作年限2年以上，或相关专业毕业，了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度，掌握市场营销、财务和法律等知识，熟悉银行产品和业务； (3) 具有较强的工作责任心、职业道德和风险鉴别能力； (4) 具有独立的行业、市场和客户分析能力，较强的文字表达、交流沟通和组织协调能力。
3	济南分行	综合管理岗（公司）	专业类	1	枣庄	(1) 负责部门综合事务，协助做好部门与总分行相关部门间日常的联系、协调工作。 (2) 负责分行基础客户、价值客户、战略客户、机构客户、交易银行业务的营销推动、培训指导、考核管理，为经营单位和客户提供相应的技术支持。 (3) 负责国际结算、贸易融资等国际业务。 (4) 负责协助经营单位设计、制定公司客户综合金融服务方案，并协助落地实施。 (5) 负责市场、行业、客户、产品的调研分析，制定分行业务的工作计划和方案并组织实施。 (6) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 全日制大学本科以上学历； (2) 年龄40周岁以下； (3) 相关岗位工作年限2年以上，或相关专业毕业。
4	济南分行	营运主管岗	专业类	1	枣庄	(1) 负责对柜面事项和特殊业务进行审批及授权，监督柜面规章制度的执行情况。 (2) 对柜面人员进行业务培训和辅导，组织开展柜面业务自查及督促落实问题整改情况。 (3) 防范柜面操作风险，提升柜面综合服务水平 (4) 做好柜面制度执行、质量把关、风险防控三方面工作。 (5) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 年龄40周岁以下，全日制大学本科以上学历； (2) 相关岗位工作年限2年以上，或相关专业毕业，具有国有商业银行、全国性股份制商业银行、上市银行、大型城市商业银行工作经历者优先； (3) 取得会计师、经济师、审计师中级以上专业技术职称和银行、会计、证券、保险、外汇、基金从业资格证书者优先； (4) 熟悉银行柜面操作实务及内部控制流程，具有良好的团队管理和沟通协调能力，具有较强的工作责任心、职业道德和风险识别能力。
5	济南分行	风险管理岗	专业类	1	泰安	(1) 负责分行授信业务授信后管理工作，检查、督导经营单位做好授信后管理工作，研究、处理经营单位反映的授信后管理工作中的问题、重大事件。 (2) 监控分行信贷资产的运营情况，做好风险分类及风险预警工作，对已经或可能出现的风险，提出化解和处置措施，并将实施情况向上级行进行汇报。 (3) 参与授信企业实地贷后检查，并出具调查与检查意见，协助部门负责人组织落实监管机构及总分行等数据报送及检查意见，做好分行各经营单位风险业务考核工作。 (4) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 年龄40周岁以下，全日制大学本科以上学历； (2) 具有2年以上授信管理、风险管理岗位工作经验，具有较强的宏观经济分析及行业、客户分析能力、风险把控能力； (3) 具有国有商业银行、政策性银行、全国性股份制商业银行、上市银行、城市商业银行工作经历； (4) 熟练掌握授信业务知识和操作规程，了解经济金融会计理论和实际操作方法，了解公司法、担保法及物权法等有关知识。

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
6	济南分行	综合柜员岗	技能类	3	菏泽	(1) 负责受理客户业务办理申请, 正确、高效地处理各项业务。 (2) 负责按要求处理错账、挂账等特殊交易, 配合做好查询、冻结、扣划等业务, 积极配合各项内外部检查。 (3) 负责按要求领用及管理现金、重要空白凭证、有价单证、印章、机具等物品。 (4) 营业期间, 按要求保管相关原始凭证、记账凭证及各类纸质表格等业务资料。 (5) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 年龄35周岁以下, 大学本科以上学历(县域支行可放宽至大专以上); (2) 相关岗位工作年限2年以上, 或相关专业毕业; (3) 具有良好的语言表达能力和沟通能力, 具有较强的工作责任心和团队协作精神; (4) 具备银行业从业资格、会计从业资格、反洗钱从业资格以及反假货币上岗资格者优先。
7	济南分行	营销岗	销售类	20	济南、东营、济宁、滨州、菏泽、泰安	公司客户经理: (1) 负责制定营销方案, 开展客户营销活动, 为客户提供优质、高效的服务。 (2) 负责征求和收集客户意见, 不断收集市场信息, 及时反馈公司客户的产品和服务需求。 (3) 负责开展授信调查, 收集并核实授信材料, 撰写授信调查报告。 (4) 根据授信批复要求落实核保、办理抵质押等放款工作, 并根据行内授信管理办法做好存续期管理。 (5) 根据贷后管理的有关要求实施资金监控、贷后检查、风险分类等贷后管理工作, 有效控制风险。 (6) 负责存量客户的维护工作, 定期拜访、联络客户、建立良好的客户关系。 零售综合客户经理: (1) 通过多种渠道积极引进新客户、开发存量客户, 提升个人管理客户资产规模。 (2) 重点负责本网点内黄金级及以上层级客户的营销触达与维护提升, 包括但不限于资产配置、财富产品营销、资产类业务营销、产品到期提前提示、节日祝福等。 (3) 负责零售业务外拓, 通过公私联动、代发薪、收单等业务进行批量获客。 (4) 负责策划和实施营销方案, 组织黄金级及以上级别客户或潜力客户的营销沙龙活动。充分挖掘潜在客户, 促进中高端客户在我行的资产规模持续增长。 (5) 运用客户关系管理系统中客户管理、日常事务管理、营销管理等功能分层营销、管理维护客户。 (6) 负责妥善登记、保管有关客户风险评估、信贷业务资料等其他客户资料, 严禁以任何形式外传带有客户敏感信息的电子、纸质资料。 (7) 严格执行监管法律法规和行内规章制度, 确保销售环节与业务发展的合规性, 杜绝“飞单”及违规销售行为。 普惠客户经理: (1) 负责制定营销方案, 开展客户营销活动, 为客户提供优质、高效的服务。 (2) 负责征求和收集客户意见, 不断收集市场信息, 及时反馈小微客户的产品和服务需求。 (3) 负责开展授信调查, 收集并核实授信材料, 撰写授信调查报告。 (4) 根据授信批复要求落实核保、办理抵质押等放款工作, 并根据行内授信管理办法做好存续期管理。 (5) 根据贷后管理的有关要求实施资金监控、贷后检查、风险分类等贷后管理工作, 有效控制风险。 (6) 负责存量客户的维护工作, 定期拜访、联络客户、建立良好的客户关系。	(1) 年龄45周岁以下, 大学本科以上或全日制大专以上(县域支行可放宽至大专以上); (2) 相关岗位工作年限2年以上, 了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度, 掌握市场营销、财务和法律等知识, 熟悉银行相关产品; (3) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力, 具有较强的工作责任心和团队协作精神, 具有丰富的客户资源。