辽渔集团招聘岗位表

| **序号** | **用人单位** | **招聘岗位** | **需求人数** | **所需具备条件** | **主要职责** | **考核指标**  **及薪酬** |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1 | 远洋国际 | 国内销售  职业经理人 | 1 | 1.年龄40周岁以下，本科及以上学历；市场营销、电子商务类、工商管理、贸易、食品科学类等相关专业；具备线上、线下销售经验；条件优秀者年龄可放宽至45周岁；  2.熟悉国家相关法规政策；掌握食品行业企业管理、企业战略管理、运营管理知识；具备敏锐商业触觉；拥有良好的领导力、战略决策能力、企业运营能力以及较强的计划组织能力、分析判断能力、沟通协调能力、商务谈判能力与学习创新能力；  3.能够承担并达成年度销售指标。 | 1.依据公司章程及公司授权，负责产品国内市场线上、线下整体营销工作；  2.制订营销策划并组织实施，完成公司下达的年度经营指标；  3.结合公司销售策略规划，拟定团队销售发展方案并组织落实；  4.确保合法经营，有效防范业务风险；  5.建立健全团队营销体系和绩效考核机制，打造优秀团队；  6.推动公司品牌影响力提升与市场占有率的快速增长。 | 10-50万元/年  按完成相应等级指标兑现相应薪酬 |
| 2 | 远洋国际 | 国内销售  部门经理 | 2 | 1.年龄40周岁以下，本科及以上学历；市场营销、电子商务类等相关专业；具备3年以上食品、快消品等相关行业营销从业经验，且拥有线上或线下销售经验；  2.拥有良好的沟通、协调与谈判能力，能够与客户、合作伙伴建立稳定良好沟通协作关系；  3.能够承担并达成部门年度销售指标。 | 1.根据公司经营计划，负责部门销售团队的日常管理工作，制订销售策划与销售计划，确保销售目标达成；  2.积极开拓并维护市场渠道，与大型经销商、零售商等建立长期稳定合作关系，扩大产品市场占有率；  3.深入洞察市场动态，定期收集、分析市场信息，为公司产品研发、定价、推广等提供数据支持与决策建议；  4.搭建良好的客户沟通渠道，提升客户满意度，增强客户忠诚度，保障公司业务持续发展；  5.负责销售团队的组建、培训与管理，提高团队业务能力与销售业绩，营造积极向上的团队氛围；  6.完成部门及公司下达的临时性任务。 | 10-30万元/年  按完成相应等级指标兑现相应薪酬 |
| 3 | 远洋国际 | 日语翻译 | 1 | 1.年龄35周岁以下，本科及以上学历，日语相关专业；  2.已通过日本语能力测试（N1级）；  3.具备1年以上日本留学或工作经历者优先；  4.有外资企业、外贸行业从业经验者优先。 | 1.负责中日商务会谈、电话会议、商务接待等现场口译工作，确保沟通准确、流畅；  2.负责公司与日方往来的商务邮件、合同、技术资料、产品说明书、报关文件等各类文件的笔译与撰写工作；  3.与日本客户进行日常沟通，处理订单、跟进物流、协调售后等事宜；  4.收集、整理并翻译日本市场相关的行业信息、政策法规，为业务决策提供支持；  5.完成部门及公司下达的临时性任务。 | 5万元左右/年 |
| 4 | 磷虾公司 | 营销中心  营销总监 | 1 | 1.年龄40周岁以下，本科及以上学历；营销类等相关专业，条件优秀者年龄可放宽至45周岁；  2.具备8年以上药品、保健食品、功能性食品、快消品或其他相关行业产品营销从业经验；有3年以上管理30人及以上营销团队经验者优先。 | 1.全面负责公司营销工作，制订营销策划、统筹产品销售与宣传推广；  2.明确产品定位、搭建价格体系、开展客户管理、渠道管理；  3.负责销售人员管理及业务过程督导、统筹售后服务；  4.组织业务培训、实施业绩考核，保障营销工作有序推进。 | 1.基本年薪（含月度绩效）：10-25万元/年；  2.绩效年薪（完成任务指标后）：50万元/年。 |
| 5 | 磷虾公司 | 线下营销部  负责人 | 1 | 1.年龄40周岁以下，本科及以上学历；营销类等相关专业，条件优秀者年龄可放宽至45周岁；  2.具备5年以上药品、保健食品、功能性食品、快消品或其他相关行业产品营销从业经验；有3年以上营销管理经验者优先。 | 1.负责达成部门业绩指标，重点开拓新客户资源；  2.维护老客户合作关系，保障客户留存率；  3.负责业务团队的管理与培训，提升团队整体业务能力。 | 1.基本年薪（含月度绩效）：8-12万元/年；  2.绩效年薪（完成任务指标后）：30万元/年。 |
| 6 | 磷虾公司 | 自主品牌营销部  负责人 | 1 | 1.年龄40周岁以下，本科及以上学历；营销类等相关专业，条件优秀者年龄可放宽至45周岁；  2.具备5年以上药品、保健食品、功能性食品、快消品或其他相关行业产品营销从业经验；有3年以上电商运营管理经验者优先。 | 1.负责达成部门业绩指标，聚焦自主品牌客户开拓；  2.维护老客户合作关系，提升品牌客户忠诚度；  3.负责业务团队的管理与培训，结合电商运营需求优化团队能力。 | 1.基本年薪（含月度绩效）：8-12万元/年；  2.绩效年薪（完成任务指标后）：30万元/年。 |