

郑州航空港科创投资集团有限公司常态化猎聘高级管理人员（第一批）岗位一览表

编号	用人方向	职务/职级	招聘人数	岗位职责	任职要求
1	国际陆港片区开发方向	二级公司正职及以下	1	<ol style="list-style-type: none"> 1.主导片区开发前期调研，分析区域区位优势、土地现状、经济数据及政策导向，结合城市总体规划，制定片区开发战略定位与发展目标； 2.牵头确定项目开发模式，设计合作架构与利益分配机制，推动与政府、社会资本等合作方的框架协议谈判； 3.负责土地一级开发全流程管理，协调土地权属梳理、征收拆迁、指标获取及规划调整等工作； 4.全面负责基础设施、公共服务设施及二级开发项目的建设管理，协调设计、施工、监理等参建单位，解决工程建设中的重大问题； 5.制定片区产业发展规划与招商策略，围绕主导产业构建产业链，引入优质企业与项目，确保产业导入目标达成。 	<ol style="list-style-type: none"> 1.普通高等教育本科及以上学历，城市规划、工程管理、经济学、土木工程、物流管理等相关专业优先； 2.年龄不超过50周岁，10年及以上工作经验，5年及以上国际陆港、物流园区、产业新城开发运营等相关工作经验，熟悉国际陆港片区开发全流程运作； 3.具有与政府部门、央企国企、金融机构等合作项目管理经验，熟悉各类开发模式的实际操作与政策法规； 4.擅长整合土地、资金、产业、政策等资源，具备丰富的政企合作、产业招商及融资渠道资源； 5.精通工程建设、成本控制、进度管理及质量安全体系，具备应对复杂项目问题的决策能力。
2	超硬材料方向	二级公司正职及以下	1	<ol style="list-style-type: none"> 1.根据超硬材料行业的市场趋势、技术发展方向及竞争格局，牵头制定公司长期发展战略；分析国内外市场需求，规划市场拓展策略，推动产品在高端应用场景（如半导体、航空航天）的渗透； 2.对公司的投资方向、新产品研发、产能扩张、并购合作等重大事项进行决策； 3.运营与团队管理：建立高效运营体系，优化供应链管理及风控机制。搭建高素质管理团队，培养核心人才，推动组织效能提升； 4.创新与可持续发展：推动产品创新、技术创新和相关创新举措落地，实现可持续发展。 	<ol style="list-style-type: none"> 1.普通高等教育本科及以上学历，材料、化学、经济、管理类、理工类等相关专业优先； 2.年龄不超过50周岁，10年及以上工作经验，5年以上超硬材料、培育钻石行业管理经验，具备培育钻石切磨地团队组建、管理、技术研发或市场拓展背景优先； 3.熟悉培育钻石产业的发展趋势和市场动态，具备丰富的资源整合经验； 4.精通市场营销、技术创新等，具备卓越的战略规划和执行能力； 5.具备出色的领导力和团队管理能力，善于沟通协调，具备良好的人际交往能力和商业谈判技巧，能够与内外部建立良好的合作关系。
3	战新投资方向	二级公司正职及以下	1	<ol style="list-style-type: none"> 1.战略与投资方向统筹：制定公司中长期发展战略，明确核心投资赛道与阶段布局，结合市场趋势动态调整投资策略，确保投资方向与公司资源禀赋匹配。 2.投资全流程管控：牵头重大投资项目的挖掘、尽调、决策与退出，建立投资项目评估体系，把控投资节奏与风险，对整体投资回报负责。 3.招商体系搭建：负责开展招商引资活动，拓展合作伙伴资源，吸引高质量项目和企业在公司平台或产业园区落户。 4.投后与招商赋能：建立被投企业赋能体系，通过整合产业链资源、对接客户渠道等招商手段助力企业成长，提升项目退出价值。 5.团队与资源管理：搭建投资、招商、风控等核心团队，建立人才激励机制；整合政府、产业、资本资源，维护关键合作关系。 6.经营目标与合规把控：制定年度经营计划，分解投资、招商等核心指标并监督执行；建立合规风控体系，确保公司运营及投资、招商环节合法合规。 	<ol style="list-style-type: none"> 1.普通高等教育本科及以上学历，管理学、经济学、理工类等相关专业优先； 2.年龄不超过50周岁，10年以上行业经验，5年以上战新投资行业管理经验； 3.深耕1-2个核心产业赛道，能精准判断行业周期与企业价值，为投资与招商决策提供依据； 4.拥有广泛的产业资源、LP资源及政府合作渠道，能为投资项目对接产业资源； 5.具备战略前瞻性 with 团队领导力，能在复杂市场环境中统筹投资与招商协同，带领团队突破业绩目标，抗压能力突出。
4	电子信息方向	三级公司正职及以下	1	<ol style="list-style-type: none"> 1.制定区域产业战略，根据区域电子信息产业发展规划，制定公司的中长期战略目标，包括电子信息产业布局、技术升级方向及生态链整合方案，推动电子信息产业集群化发展； 2.利用自身资源，积极开展电子信息（新一代信息技术）产业重大项目招商引资各类活动，紧盯重大项目招商线索，有意向企业或机构保持良好沟通； 3.推动重大项目落地，主导区域电子信息重点项目的可行性研究、谈判及实施，确保项目按期推进并达成预期效益； 4.政策对接与资源协调，深度参与地方政策制定，协调总部与区域资源，推动政策落地与产业扶持项目执行，推动电子信息产业链上下游合作，解决区域业务拓展中的关键问题。 	<ol style="list-style-type: none"> 1.普通高等教育本科及以上学历，电子信息、理工类等相关专业优先； 2.年龄不超过50周岁，10年及以上工作经验，5年及以上电子信息产业、集成电路封装或相关领域管理经验； 3.熟悉电子信息产业、集成电路封装的发展趋势和市场动态，具备丰富的产业引引和资源整合经验； 4.精通电子信息产业培育和招商、资本运营等专业知识，具备卓越的战略规划和执行能力； 5.具备出色的领导力和团队管理能力，善于沟通协调，具备良好的人际交往能力和商业谈判技巧，能够与内外部建立良好的合作关系。
5	航空航天方向	二级/三级公司正职及以下	1	<ol style="list-style-type: none"> 1.制定区域产业战略，根据区域航空航天产业发展规划，制定公司的中长期战略目标，包括航空航天产业布局、技术升级方向及生态链整合方案，推动航空航天产业集群化发展； 2.利用自身资源，积极开展航空航天产业重大项目招商引资各类活动，紧盯重大项目招商线索，有意向企业或机构保持良好沟通； 3.政策对接与资源协调，深度参与地方政策制定，协调总部与区域资源，推动政策落地与产业扶持项目执行，推动航空航天产业链上下游合作，解决区域业务拓展中的关键问题。 	<ol style="list-style-type: none"> 1.普通高等教育本科及以上学历，航空航天、理工类等相关专业优先； 2.年龄不超过50周岁，10年及以上工作经验，5年及以上航空航天产业或相关领域管理经验； 3.熟悉航空航天的发展趋势和市场动态，具备丰富的产业引引和资源整合经验； 4.精通航空航天产业培育和招商，具备股权投资、资本运营等专业知识，具备卓越的战略规划和执行能力； 5.具备出色的领导力和团队组建、管理能力，具备良好的人际交往能力和商业谈判技巧，能够与内外部建立良好的合作关系。
6	口岸运营方向	三级公司正职及以下	1	<ol style="list-style-type: none"> 1.制定并实施公司中长期发展战略，优化完善综保区及口岸业务运营管理，提升园区服务水平和经济效益。 2.研究综保区及口岸业务发展的政策法规，协调海关、口岸、商务、税务等单位争取政策红利，推动通关便利化、监管模式创新等合作事项落地。 3.整合物流、金融、技术等产业链资源，制定园区招商引资策略，吸引国际物流、保税维修、加工贸易等企业入驻，拓展口岸物流、进出口贸易、供应链金融等增值业务，构建园区生态服务体系，提升园区综合竞争力。 4.推动园区数字化、智慧化转型，引入物联网、大数据平台等智慧化管理手段，协调解决入驻企业在通关、物流、政策申报中的痛点，优化营商环境，打造现代化外贸综合服务平台。 	<ol style="list-style-type: none"> 1.普通高等教育本科及以上学历，国际贸易、物流管理、供应链管理等相关专业优先； 2.年龄不超过50周岁，10年及以上工作经验，5年及以上综保区及口岸业务相关管理经验； 3.具备出色的项目管理、市场洞察、商务谈判及沟通协调能力； 4.具有熟练的英语表达能力，能利用外语进行日常国际商务交流； 5.责任心强，抗压能力佳，有团队领导力和创新学习能力。

编号	用人方向	职务/职级	招聘人数	岗位职责	任职要求
7	冷链生鲜加工方向	三级公司正职及以下	1	<ol style="list-style-type: none"> 1. 依据公司肉类等冷链生鲜进出口、加工及销售等核心业务特点与市场动态，研究进出口贸易政策，制定公司中长期发展战略、业务布局及年度经营计划，建立有效的监控、评估与调整机制，推动公司持续稳健发展； 2. 负责通过自身贸易资源，拓展公司贸易业务，针对海鲜暂养、冷库、加工等业态目标客户进行宣传招引，统筹业务全链条与资源调配； 3. 负责利用自身资源，制定金融渠道战略规划，匹配全链条资金需求，拓展融资渠道，提高资金使用效率，实现公司经营目标与利润最大化； 4. 熟悉公司经营运营机制，负责公司专业化团队建设，完善加工贸易业务风控制度，健全配套实施细则，实现业务全流程精细化管理，增强一线业务风控能力； 5. 精通海关账册管理、加工贸易核销流程，负责根据综保区相关政策建立符合海关核查要求的内部监管体系。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 普通高等教育本科及以上学历，食品工程、国际贸易、企业管理等相关专业优先； 2. 年龄不超过50周岁，10年及以上工作经验，5年及以上肉类进出口、加工及销售或贸易行业管理经验； 3. 熟悉肉类产品进口流程、加工生产标准、市场销售渠道及贸易业务规则，具备较强的战略规划能力和市场洞察力，能精准把握行业动态并制定有效经营策略； 4. 具备出色的运营管理能力，精通供应链管理、生产流程优化、质量管控及销售团队管理，能有效协调各业务环节资源，提升整体运营效率； 5. 拥有扎实的财务知识和成本控制意识，熟悉企业财务运作模式，熟悉融资，能合理规划预算、把控资金风险，推动实现经营利润目标； 6. 深刻理解全球肉类市场格局、主要产区特点、国际贸易规则、进口清关全流程及关键节点、冷链物流管理核心要素。
8	商业策划方向	二级公司副职及以下	1	<ol style="list-style-type: none"> 1. 全面负责公司商业战略制定，中长期发展规划的制定与分解实施，确保与公司战略一致； 2. 负责深入研究产业政策及行业趋势、定期输出高质量的市场分析报告、行业洞察报告，为战略决策提供数据支持； 3. 主导商业项目前期定位、业态规划及招商策略制定，包括市场调研、用户研究、竞品分析、商业定位，业态组合规划； 4. 统筹项目招商全流程，从客户挖掘、谈判签约到落地执行，协调解决项目政策对接及选址方案等； 5. 拓展政企合作渠道，整合第三方机构、行业协会及资源，建立长效招商网络。推动招商模式、盈利模式、运营模式的创新与优化。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 普通高等教育本科及以上学历，市场营销、企业管理、经济学、房地产开发与管理、商业管理等相关专业优先； 2. 年龄不超过50周岁，10年及以上工作经验，5年及以上大型企业商业策划相关管理经验； 3. 具备丰富的商业策划经验，成功主导过多个大型商业项目的策划与执行，具备制定切实可行的商业策略和实施方案的能力； 4. 具备优秀的市场洞察力、战略规划能力和创新策划能力，能独立制定并推动执行复杂商业策划战略； 5. 具备高超的商务谈判技巧和出色的沟通协调能力，能有效处理复杂商务关系。