

恒丰银行上海分行社会招聘岗位情况表-2025年6月12日

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	上海分行	小微营销团队负责人	销售类	1	上海	(1) 负责传达总行战略导向，落实分行具体工作安排。 (2) 制定营销团队的经营目标和工作计划。 (3) 负责组织推动营销团队的业务开展，保证各项任务目标的实现。 (4) 负责做好团队建设，提高团队人员工作能力与业务水平，确保各项工作顺利开展。 (5) 严格落实下辖团队的小微客户经理的贷前调查、贷后管理、内控案防等风险管理责任。 (6) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历。 (2) 50周岁（含）以下，相关岗位工作年限3年（含）以上。 (3) 熟悉商业银行普惠贷款业务流程和风险管理政策及监管规定，掌握产业政策和当地市场动向优先考虑。 (4) 具有较强的团队管理能力，拥有丰富的普惠客户资源优先考虑。
2	上海分行	小微客户经理岗	销售类	1	上海	(1) 负责开拓市场，开展客户营销活动，分析和发现客户需求，制定营销方案及综合金融服务方案，为客户提供优质、高效的服务。 (2) 负责落实我行战略导向，实现我行金融产品的销售，落实营销任务指标。 (3) 负责客户关系的维护与管理，定期拜访、联络客户，提高客户对我行的忠诚度和综合贡献度。 (4) 负责执行业务相关政策制度及业务操作流程，积极防范各类风险，确保客户和我行资产安全。 (5) 履行消费者权益保护的相关义务，不得虚假宣传、不得误导消费者、不得利用金融产品和服务从事违法活动、不得代客户办理业务；同时应严格为银行和客户信息保密。 (6) 负责对管辖客户进行授信后管理，按规定做好授信后检查、风险预警等相关工作。 (7) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历。 (2) 45周岁（含）以下，相关岗位工作年限2年（含）以上。 (3) 熟悉商业银行普惠贷款业务流程和风险管理政策及监管规定，掌握产业政策和当地市场动向优先考虑。 (4) 具有较强的营销能力和市场开拓能力，具有丰富的普惠客户资源优先考虑。 (5) 具有法人普惠业务经验优先考虑。