附件1

平潭鸿新房地产开发有限公司2025年

第一批工作人员岗位信息表

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **岗位** | **人数** | **岗位主要职责** | **任职条件** | | | | |
| **年龄** | **学历** | **专业** | **相关工作经验** | **其他要求** |
| 营销  负责人 | 1 | 1.负责制定本项目的全周期及年度销售目标，并组织分解落实，确保项目的销售顺利完成；  2.制定销售费用的预算，控制销售成本，提高销售利润。  3.明确定位，调整产品营销策略，以保证公司品牌在营销变化中占据有利地位。  4.策划公司重大宣传活动，建立和维护公司的名誉和形象。  5.组建培养团队，负责销售团队的建设和成长。  6.建监测体系，分析数据供决策，评估提优化 。 | 40周岁及以下 | 大专及以上 | 房地产相关专业 | 10年以上相关工作经验，3年以上房地产公司同等职位经历 | 1.具备遵纪守法，品行端正，作风正派，良好的职业道德； 2.具有良好的语言表达能力、团队沟通、协调和管理能力； 3.为人正直，以身作则，敬业爱岗；优秀的市场公关能力、人际关系能力；良好的沟通、协调、组织规划和团队建设管理能力。 |