

茂名港集团有限公司招聘职位信息表

序号	招聘单位	职位	数量 (人)	岗位职责	任职资格	备注
1	茂名港集团有限公司	商务市场总监 (岗位1)	1	1、负责挖掘交通运输、石油化工、精细化工等行业资源，筛选潜在并购对象并负责并购全流程工作。 2、统筹项目评估、收购方案制订及落实，负责投后运营与战略目标达成等相关工作。 3、组织和参加客户合同谈判、审核合同文件以及签约工作。 4、可接受长期出差，完成收并购任务。	1、本科及以上学历，主修国际商务、港口经济、供应链金融、海事管理、能源经济等专业方向，具备MBA/EMBA学历或国际顶级商学院深造背景者优先。 2、持有特许金融分析师（CFA）、金融风险管理师（FRM）、国际注册并购交易师、高级物流师等证书者优先。 3、年龄不超过50周岁，应具有5年以上港口运营、跨境物流枢纽建设或供应链管理经历，其中至少3年担任企业管理岗位。 4、成功主导过2个以上港口并购项目，具有港口投资运营实操案例；深度参与过保税油品贸易、LNG码头特许经营权谈判等重大项目全流程运作。 5、掌握供应链金融应用场景，具有港口经济大数据建模分析能力；熟悉RCEP、CPTPP等区域经贸协定下的港口投资政策。 6、具有良好职业素养，拥有政府事务协调、商务机构斡旋的成熟经验，能适应高频次出差。	1、按照中层副职管理、职业经理人。 2、薪资待遇：执行集团同级岗位基本工资标准。 3、奖励机制：面议。
2		商务市场总监 (岗位2)	2	1、遵守集团商务制度，实现引货入港目标； 2、围绕化工码头、散杂货码头及配套库区（堆场）等核心资源，负责湛江地区以外的市场货源开拓与客户引进； 3、负责商务谈判、业务收益分析、仓储装卸协议签订等工作； 4、负责完成集团下属茂名港股份公司年度经营计划，制定并落实市场营销方案； 5、建立健全港口商务管理制度，提升客户满意度。	1、本科及以上学历，市场营销、国际经济与贸易、交通运输、物流与供应链管理、油气储运工程、化学工程与工艺等相关专业；应具备商务英语书面及口语流利沟通能力，通过大学英语六级（CET-6）或同等水平考试者优先。 2、年龄不超过50周岁，具备5年以上企业综合管理经验，其中3年以上港口、航运、临港产业或大宗商品贸易领域中高层管理岗位任职经历，具备差异化市场定位、价格策略设计、客户分层运营能力。 3、擅长期货交割库与油气化工业务，拥有3年以上期货交割库（如原油、液化气等品种）全流程管理经验，熟悉交割规则、仓储监管、物流调度及风控合规。 4、熟悉RCEP和自贸区政策以及双碳目标对港口业务的影响，能结合绿色港口、智慧港口趋势设计创新业务模式（如新能源船用燃料加注、临港化工品保税加工）。 5、拥有省级及以上口岸办、交通厅、海关、海事局等部门人脉资源，曾推动口岸开放、航线开通、政策试点等重大项目落地。 6、具有良好职业素养，能适应高频次出差。	1、按照中层副职管理、职业经理人。 2、薪资待遇：执行集团同级岗位基本工资标准。 3、奖励机制：面议。

茂名港集团有限公司招聘职位信息表

序号	招聘单位	职位	数量 (人)	岗位职责	任职资格	备注
3	茂名港集团有限公司	商务部市场营销经理	4	1、负责码头业务（含油气化工码头与散杂货码头）的市场渠道开拓与销售工作，执行并完成公司产品年度经营计划。 2、根据公司经营战略，提升营业收入，控制成本。 3、与客户保持良好沟通，实时把握客户需求，为客户提供主动、热情、满意、周到的服务。 4、协助部门领导及业务总监指导集团各码头（子公司）制订收费价格及市场策略，配合处置集团大客户询盘、报价、合同条款的协商及合同签订等事宜。 5、在执行合同过程中，协调并监督公司各职能部门操作。 6、制定市场调研计划，负责组织公司和竞争对手经营情况的调查工作，综合客户的反馈意见，定期撰写市场调查报告，为决策层提供参考。 7、组织搜集各码头（子公司）经营统计相关台账并及时将总体数据反馈相关部门，确保经营目标的实现。	1、本科及以上学历，市场营销、国际经济与贸易、港口与航运管理、物流与供应链管理、商业分析等相关专业。 2、年龄不超过45周岁，具有5年以上市场营销工作经验，其中3年以上港口、航运、临港产业或大宗商品贸易领域的商务拓展经验。现任或曾任中大型港口企业、国际货代公司、跨境电商物流平台的市场主管/经理职务者优先。 3、精通港口业务模式创新和区域竞争分析，能够挖掘客户需求，熟悉RCEP、粤港澳大湾区政策、自贸区创新制度对港口业务的影响，具备将政策红利转化为商业机会的实战经验。 4、商务拓展与谈判能力强，近3年主导开拓过3个以上港口服务客户（如船公司、货主企业、物流商），累计签约金额超5000万元。 5、能够与华南地区船公司、货代协会、大型货主企业保持联系，与海关、海事局、口岸办保持良好关系。 6、身体健康，抗压能力强，能适应高频次出差。	
4	茂名海港务股份有限公司	市场总监	1	1、遵守集团商务制度，实现引货入港目标。 2、围绕化工码头、散杂货码头及配套库区（堆场）等核心资源，负责湛江地区以外的市场货源开拓与客户引进。 3、负责商务谈判、业务收益分析、仓储装卸协议签订等工作。 4、负责完成集团下属茂名港股份公司年度经营计划，制定并落实市场营销方案。 5、建立健全港口商务管理制度，提升客户满意度。	1、本科及以上学历，市场营销、国际经济与贸易、油气储运工程、供应链管理、商业分析等相关专业，持有期货从业资格、国际货运代理师（FIATA）、PMP项目管理专家认证等证书的优先。 2、年龄不超过50周岁，具有5年以上石油化工码头、散杂货码头生产业务拓展经验。 3、熟悉区域港口竞争格局，具备差异化市场定位、价格策略设计、客户分层运营能力，能制定年度市场开发计划，并带领团队完成KPI指标。 4、拥有省级及以上口岸办、交通厅、海关、海事局人脉资源，曾推动口岸开放、航线补贴政策、保税物流中心（B型）申报等项目落地。 5、工作积极主动，有较强的管理能力和协调能力，具有良好的团队协作精神和职业道德操守。 6、身体健康，抗压能力强，能适应高频次出差。	1、按照中层副职管理、职业经理人。 2、薪资待遇：执行集团同级岗位基本工资标准。 3、奖励机制：面议。
合计			8			