

恒丰银行济南分行社会招聘岗位情况表-2025年4月3日

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	济南分行	零售金融部产品经理	专业类	1	菏泽	1.统筹私行业务推动,包括私行客户推动、代销理财(私行)、资管、信托等私行业务; 2.统筹财富业务推动,包括理财保险、基金、贵金属业务推动。	(1)40周岁(含)以下; (2)全日制大学本科(含)以上; (3)相关岗位工作年限2年以上; (4)熟练掌握理财、基金、保险、信用卡产品相关知识,具有相关业务推动经验者优先,获得基金从业资格者优先。
2	济南分行	营销团队负责人(对公)	销售类	若干	滨州、泰安	(1)对所在团队业务的营销工作进行有效管理,确定及调整团队营销策略,组织推动各项营销工作的落地; (2)积极调查市场,主动接触客户,通过不断密切的合作关系,加强存量客户的深入合作,并通过各种合规途径挖掘新客户; (3)在选择优良客户、及时准确掌握市场动态和客户经营情况变化的基础上,及时发现风险并采取有效措施化解风险; (4)带领团队完成各项经营业务指标; (5)完成职责范围内的其他工作。	(1)45周岁(含)以下; (2)大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历; (3)相关岗位工作年限3年(含)以上; (4)具有较强的团队管理能力、市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力,具有较强的工作责任心和团队协作精神,具有丰富的客户资源。
3	济南分行	对公客户经理	销售类	若干	济南、东营、济宁、滨州、聊城、德州、淄博、菏泽、泰安、枣庄	(1)负责开展公司客户营销活动,进行市场拓展,分析和发现客户需求,实现金融产品销售,落实营销任务; (2)负责制定营销方案及综合金融服务方案; (3)负责执行业务相关政策制度,防范各类风险; (4)负责对管辖客户和业务进行贷后管理工作; (5)负责存量客户关系的维护和管理,定期拜访、联系客户,提高客户对我行的忠诚度和综合贡献度; (6)负责执行业务相关政策制度及业务操作流程,积极防范各类风险,确保客户和我行资产安全; (7)履行消费者权益保护的相关义务,不得虚假宣传、不得利用金融产品和服务从事违法活动、不得代客户办理业务;同时应严格为银行和客户信息保密,严格泄露银行和客户资料等; (8)完成职责范围内的其他工作。	(1)45周岁(含)以下; (2)大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历; (3)相关岗位工作年限2年(含)以上; (4)熟悉银行各项对公产品和当地市场环境; (5)具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力,具有较强的工作责任心和团队协作精神,有客户资源者优先。
4	济南分行	零售客户经理	销售类	若干	济南、东营、济宁、滨州、聊城、德州、淄博、菏泽、泰安、枣庄	(1)负责客户信息资料的搜集、完善、整理与建档; (2)负责潜在客户的营销,通过有针对性的服务,将其转化和提升为本行客户; (3)针对客户和潜在客户设计个性化理财方案,进行一对一的理财服务; (4)解答客户理财业务咨询,协助客户办理有关非现金交易类业务; (5)搜集并反馈客户需求,提出零售产品及服务的合理化建议; (6)完成职责范围内的其他工作。	(1)45周岁(含)以下; (2)大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历; (3)相关岗位工作年限2年(含)以上; (4)具有良好的语言表达能力和沟通能力,热爱理财岗位工作并具有较强的 interpersonal communication ability、产品营销能力和组织协调能力; (5)通过银行从业资格考试、基金从业资格考试,或具备AFP/CFP(金融理财师)证书,有丰富的客户资源者优先。