

恒丰银行南京分行社会招聘岗位情况表-2025年4月1日

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	南京分行	二级分行下辖支行副职(含营业部)	管理类	2	扬州市、徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 协助支行负责人(营业部负责人)围绕年度经营计划开展支行各项业务,协助支行负责人(营业部负责人)完成支行各项计划和任务; 具有丰富的客户资源和较强的营销能力,个人业绩优秀; 做好分管业务的团队建设及团队管理,能够结合支行区位优势开拓市场,促进分管条线人均产能的提升,确保合规、高效地达成分管业务整体目标; 完成职责范围内的其他工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 45周岁(含)以下,全日制大学本科(含)以上或硕士学位(含)以上(银行从业10年及以上者可放宽至大学本科(含)以上); 具有3年(含)以上相关岗位工作经验; 具有较强的市场开拓能力和责任心,了解国家经济、金融方针政策,熟悉监管部门的管理要求以及当地银行业务和金融市场状况,拥有丰富客户资源。
2	南京分行	市场拓展部负责人(对公、普惠、零售、同业)	销售类	若干	南京市,无锡市,南通市,扬州市,连云港市,徐州市(同业市场拓展部负责人仅限南京地区)	<ol style="list-style-type: none"> 组建对公业务/普惠业务/零售业务/同业业务营销团队,制定经营目标计划、措施; 组织开展客户营销工作,采取有效措施,确保完成经营目标; 做好内部管理、人员培训工作,调动员工积极性和创造性,提高客户经理的业务素质和营销能力; 组织本部门做好客户情况调查、客户资源维护等工作; 组织市场营销活动,为客户提供交流平台,有效推进营销业务的发展; 完成职责范围内的其他工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 45周岁(含)以下,大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历(县域支行可放宽至大专以上); 具有3年(含)以上相关岗位工作经验; 熟悉经济金融政策及法律法规,熟悉各类银行业务、产品及相关流程; 拥有较为丰富的本地市场资源,具有较强的市场开拓、管理协调和风险控制能力,业务拓展渠道丰富和团队建设能力较强者优先。
3	南京分行	对公客户经理岗	销售类	若干	南京市,无锡市,南通市,扬州市,连云港市,徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 负责开展客户信息收集、整理和分析,实施全行业务发展战略和营销策略; 负责开展客户的营销拓展并维护良好的客户关系; 负责客户的贷前调查、贷中管理、贷后检查和收贷收息以及金融产品与服务的综合营销; 负责办理职责权限范围内的其他业务; 完成职责范围内的其他工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 45周岁(含)以下,大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历(县域支行可放宽至大专以上); 具有2年(含)以上相关岗位工作经验,或经济类、金融类、会计类、审计类、财务管理类、营销类专业毕业; 熟悉银行各项公司业务产品和当地市场环境; 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力,具有较强的工作责任心和团队协作精神,具有丰富的客户资源。
4	南京分行	普惠客户经理岗	销售类	若干	南京市,无锡市,南通市,扬州市,连云港市,徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 负责普惠金融业务市场营销与拓展; 负责对小微企业、个体工商户、一般自然人进行信贷调查、分析、评估与风控,开展普惠金融信贷投放工作; 负责办理职责权限范围内的其他业务; 完成职责范围内的其他工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 45周岁(含)以下,大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历(县域支行可放宽至大专以上); 具有2年(含)以上相关岗位工作经验,或经济类、金融类、会计类、审计类、财务管理类、营销类专业毕业; 熟悉银行各项普惠产品和当地市场环境; 具备较好的市场拓展、沟通协调以及风险识别、控制能力,掌握一定的会计和财务知识,有客户资源者优先。

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
5	南京分行	零售客户经理岗	销售类	若干	南京市, 无锡市, 南通市, 扬州市, 连云港市, 徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 负责个人贷款业务的一线市场拓展, 维护个人贷款业务渠道; 负责向有个贷需求的客户提供业务咨询, 主动挖掘个人客户需求; 负责个人贷款业务贷款进件, 收集客户提交的材料, 做好客户准入的风险判断; 负责向零售客户提供资产配置; 按照个人贷款业务流程做好授信相关工作; 完成职责范围内的其他工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 45周岁(含)以下, 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历(县域支行可放宽至大专以上); 具有2年(含)以上相关岗位工作经验, 或经济类、金融类、会计类、审计类、财务管理类、营销类专业毕业; 熟悉银行各项零售产品和当地市场环境; 具备较好的市场拓展、沟通协调以及风险识别、控制能力, 掌握一定的会计和财务知识, 有客户资源者优先。
6	南京分行	理财经理岗	销售类	若干	南京市, 无锡市, 南通市, 扬州市, 连云港市, 徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 负责零售客户的经营与维护, 包括新客户的营销拓展、存量客户的维护提升, 并完成零售业务各项指标; 负责向零售客户提供个性化的理财规划, 设计产品组合方案, 提供专属理财服务, 挖掘和满足客户需求, 建立和保持长期稳定的客户关系; 负责零售投资理财各类产品的售前咨询、合规销售及售后服务; 负责各类客户权益活动和增值服务的宣传与推广。 	<ol style="list-style-type: none"> 45周岁(含)以下, 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历(县域支行可放宽至大专以上); 具有2年(含)以上相关岗位工作经验, 或经济类、金融类、会计类、审计类、财务管理类、营销类专业毕业; 熟悉银行各项零售产品和当地市场环境; 具备基金、保险从业资格; 取得AFP、CFP资格优先; 熟悉商业银行理财产品、代理保险类产品、基金类产品及黄金外汇等金融产品营销和资产配置工作; 具备较好的市场拓展、沟通协调以及风险识别、控制能力, 掌握一定的会计和财务知识, 有客户资源者优先。