

附件2

宁夏兴辰产业发展有限公司总经理职位说明书

一、职位基本信息:			
职位名称	总经理	直接上级	公司党组织、董事会
直接下级	公司经营班子		
二、本职概述: 作为公司经理层第一责任人,负责贯彻执行公司发展战略规划和重大决策,确保企业实现经营目标和经济效益。			
三、职责与工作任务: 贯彻落实党的路线、方针、政策,强化公司基层党组织建设,根据国家政策导向和公司战略规划,依法合规提出前瞻性决策建议。实施公司战略规划,全面负责日常经营管理、团队领导与业务拓展,实现国有资本保值增值及业务拓展持续增效。			
职责一	职责表述: 战略规划		
	工作任务	拟订公司的战略和发展规划、经营计划,并组织实施;定期评估战略执行效果,根据市场变化和公司实际情况进行战略调整。	
职责二	职责表述: 决策落实		
	工作任务	组织实施公司党组、董事会的有关决定、决议,定期向董事会汇报经营战略和计划执行情况、资金运用情况等重大事宜。	
职责三	职责表述: 经营管理		
	工作任务	主持公司的日常经营管理工作,组织实施公司党组织、董事会决定事项。	
职责四	职责表述: 市场拓展		
	工作任务	把握产业发展方向,推动资源整合,拓展产业投资、资产运营管理,不断创新管理模式和经营策略,对企业资源进行深度整合,优化业务板块,积极开拓市场,提升企业核心竞争力。	

职责五	职责表述：组织管理	
	工作任务	组织拟定公司机构设置、规章制度风险管理和重大改革方案。
职责六	职责表述：沟通协调	
	工作任务	协调公司与兴庆区委、政府和国资监管等行业主管部门，公司各部（室）及子公司，以及其他重要合作伙伴的关系。
职责七	职责表述：行使公司章程和董事会授予的其他职权。	
四、工作协作关系：		
内部协调关系	领导班子成员、公司本部各部（室）及各子公司	
外部协调关系	上级监管部门及其业务涉及单位	
五、任职资格：		
教育水平	大学专科及以上学历	
工作经验	具有5年及以上建筑工程、房地产开发、工程建设管理、经济管理等相关行业工作经历；或5年以上金融机构或投融资从业经历，且担任金融类企业副总经理及以上职务满3年以上；或现为党政机关、工业园区财政供养工作人员工作累计满5年以上。	
知识与技能	熟悉现代企业管理模式，熟悉产业投资、资本运作等相关法规政策，具有国际视野和战略思维，市场感觉敏锐。	
能力要求	具有较强的组织管理、判断与决策能力、分析与应变能力、交流与沟通能力、计划与执行能力。	
优先条件	有大中型国有企业、上市公司同层级及以上高级管理职位任职经历，具备良好的市场化业务拓展经验和成功案例者优先。	

银川市兴庆区国有资产控股有限公司总经理职位说明书

一、职位基本信息:			
职位名称	总经理	直接上级	出资人
直接下级	公司经营班子		
二、本职概述: 全面负责企业生产经营等相关工作。			
三、职责与工作任务:			
贯彻落实党的路线、方针、政策,认真执行兴庆区委、政府的部署要求和企业党组织的决定或决议,强化公司基层党组织建设,根据国家政策导向和公司战略规划,依法合规提出前瞻性决策建议,制定和实施公司战略规划,全面负责公司生产经营等相关工作,确保实现国有资本保值增值和可持续发展。			
职 责 一	职责表述: 战略规划		
	工作任务	拟订公司的战略和发展规划、经营计划并组织实施;定期评估战略执行效果,根据市场变化和公司实际情况进行战略调整。	
职 责 二	职责表述: 决策落实		
	工作任务	组织实施公司党组织的有关决定或决议,定期向党组织汇报经营战略和计划执行情况、资金运用情况等重大事宜。	
职 责 三	职责表述: 经营管理		
	工作任务	主持公司的日常经营管理工作,组织实施公司党组织决定事项。	

职责四	职责表述：市场拓展	
	工作任务	把握产业发展方向，推动资源整合，拓展产业投资、资产运营管理等主营业务。
职责五	职责表述：组织管理	
	工作任务	组织拟定公司机构设置、规章制度风险管理和重大改革方案。
职责六	职责表述：沟通协调	
	工作任务	协调公司与兴庆区委、政府及国资委等行业管理部门，公司本部部门及各子公司，以及其他重要合作伙伴的关系。
职责七	其他职责：行使公司章程其他职权。	
四、工作协作关系：		
内部协调关系	领导班子成员、公司本部各部门及各子公司。	
外部协调关系	上级监管部门及其业务涉及单位。	
五、任职资格：		
教育水平	大学专科及以上学历	
工作经验	具有5年及以上资产运营管理、投融资管理、工程建设管理等相关行业工作经历，或现为党政机关、工业园区财政供养工作人员工作累计满5年以上。	
素质能力	熟悉现代企业管理模式，熟悉产业投资、资本运作等相关法规政策，具有国际视野和战略思维，市场感觉敏锐；具有较强的组织管理、判断与决策能力、分析与应变能力、交流与沟通能力、计划与执行能力。	
其他	有大中型国企、上市公司高级管理职位或市场化业务拓展经验者优先。	