|  |  |
| --- | --- |
|  | 附件1 洛阳有色矿业集团有限公司社会招聘岗位职责及任职要求 |
| 序号 | 岗位名称 | 岗位职责 | 任职要求 |
| 1 | 产业开发部经理 | 1、负责公司未来增量业务谋划，推动公司转型发展。负责矿产类等领域的产业研究，包括信息收集、分析和评估行业发展，挖掘产业发展机会；2、具体负责战略规划、投资管理、投资计划、并购重组、外部资源对接、谋划上市公司项目运作；3、根据市场需求和行业发展趋势，制定公司战略规划并分解落地执行。统筹组织各项目团队开展相关产业研究工作，收集和整理行业信息、政策信息和市场动态等数据信息，制定投资计划方案并进行实施跟踪；4、与已投项目和产业公司进行技术、资本、应用等方面的技术合作和商务交流对接；5、协调公司内部资源，做好投资项目管理和沟通协调工作；6、建立内部管控机制，提高管理水平，完善管理制度流程；7、领导交办的其他事项。‌‌‌‌ | 1、40周岁（含）以下，全日制本科及以上学历。2、矿业类、投资类、经管类、金融类等相关专业；中级及以上职称优先；3、具备5年以上同岗位工作经验，具有独立开发项目的能力；在矿产领域、资本运营、产业投资等方面具有丰富的经验；至少参与3-4次矿产资源并购或其他股权项目投资并购的经历；至少主导过1次项目并购的经历；熟悉矿产资源开发流程或有上市公司投资经验者优先；4、具有扎实的专业功底，优秀的外联能力、沟通能力和协调组织能力，具备较强的分析判断能力；执行力强；5、能够编写项目投资分析及可行性报告。 |
| 2 | 综合部经理 | 1、负责公司整体综合保障服务；2、负责文秘、会务、后勤服务等相关行政工作；3、负责党务管理、工团组织、纪检监察等相关工作；4、负责人力资源、薪酬绩效、激励机制建设等相关工作；5、负责公司对内对外宣传、意识形态、企业文化及思想政治等工作；6、负责落实公司重要决策部署，部门各项规章制度建设、督查督办工作；7、负责公司及所属公司信访接待、登记、批转、跟踪以及督查督办等工作；8、领导交办的其他事项。 | 1、35周岁（含）以下，全日制硕士研究生及以上学历；2、中共党员；3、人力资源管理、汉语言文学、法学、工商管理等专业优先；4、具有企事业单位或行政机关办公室管理经验，具备党务、人事、综合管理等5年以上工作经验；5、具有较强的公文写作能力，熟悉国有企业党建、纪检、工会、人事工作流程；6、有良好的沟通能力和服务意识，工作细致有责任心，能承受较强的工作压力。 |
| 3 | 产业协同部副经理 | 1、协助部门经理建立公司的风险管理架构和制度体系，对公司风险进行识别、评估和管理，牵头风险管理政策的具体实施；2、为公司新业务开拓提供风险控制建议，并协助优化现有业务操作流程的风险控制点，负责公司对外项目拓展中的投资尽调工作；3、负责公司各类合同的拟定，协助完成各类合同原件的审查工作；负责联络公司外聘律师，负责常规法务咨询工作，对日常法律事务进行处理；4、提供公司业务法律咨询和建议，协助审核公司规章制度、合同、内部管理制度、文件和业务流程的合法性，确保依法合规；5、跟踪和解读行业政策法律动态，促进业务合规运营，对公司业务所涉及行业的法律法规、监管政策等做持续的跟踪、研究、汇总等‌。6、领导交办的其他事项。 | 1、35周岁（含）以下，全日制硕士研究生及以上学历；2、投资、金融、经济学等相关专业；3、具有3年以上的投资并购、风险管控、尽调组织工作经验；有大型投资机构、国有企业、金融机构工作经历；4、坚持原则，廉洁自律，勤勉尽责，有高度的事业心和责任感；5、有具较强的外联工作能力及较强的调查报告撰写能力。 |
| 4 | 财务融资部副经理 | 1、协助部门经理保证公司资金安全；2、协助部门经理完成财务管理、资金管理、预算管理、税务管理等相关工作；3、协助部门经理完成公司融资管理、担保管理、评级管理、供应链管理等相关工作；4、协助部门经理完成编制内外部需上报的财务报表；5、负责制订公司年度融资计划，策划年度融资方案，并组织、包装、实施融资项目；6、负责组织收集、研究与融资相关的国家法律、法规、方针、政策及相关金融信息，并提出与公司融资相关的对策和建议；7、负责管理和维护与金融机构、投资基金等的公共关系；积极配合银行等金融机构做好贷后审查工作。 | 1、35周岁（含）以下，全日制硕士研究生及以上学历，金融、经济、会计、财务管理等相关专业；2、具有3年（含）以上国有企业、平台公司、证券、基金等工作经验、丰富的融资工作、财务管理经验，具备相关投资、财务等专业知识，能独立完成可研报告撰写和测算分析工作，具备良好的沟通能力和商务谈判能力；3、具备良好的成本核算和财务管理能力；4、具有较强的融资项目执行能力，具有合理调配资金、安排企业内部融资的能力。 |
| 5 | 洛阳有色矿业集团鑫汇有限公司副总经理 | 1、负责公司业务渠道拓展及管理；完成年度经营目标，开拓新市场、发展新客户、增加业务范围；2、参与制定年度经营计划和预算，组织公司业务活动并进行跟踪分析；3、管理维护客户关系，以及制定客户间的长期战略合作计划；4、负责公司业务开展：包括业务策略的制定与实施、市场目标的达成等；5、带领团队完成年度业绩指标，对人员的工作进行指导和监督，保证业绩任务的完成；6、具体负责业务风控的落地实施；7、领导交办的其他事项。 | 1、35周岁（含）以下，全日制硕士研究生及以上学历；2、具备3年以上相关工作经验，具备丰富的国有企业贸易领域专业经验，具有一定的工作业绩，具有搭建供应链系统的管理能力；3、具有扎实的专业功底，优秀的外联能力和协调组织能力，具备较强的业务判断能力；4、经管类、金融类、贸易类等专业优先。 |