

南京紫金投资集团 2024 年社会化招聘岗位信息表

招聘单位	公司介绍		
南京紫金资产管理有限公司	<p>南京紫金资产管理有限公司成立于 1987 年 10 月，是南京紫金投资集团成员企业，中国投资协会国有投资公司专业委员会及江苏省投资协会常务理事单位。截至 2023 年末，紫金资管总资产达 60 亿元，净资产 29 亿元，拥有全资及控股子公司 4 家，参股企业 19 家。</p> <p>公司的发展历程可划分三个阶段：成立之初，公司作为政府投资主体参与南京市重大项目建设，有力支持了南京民生工程 and 基础设施项目；2003 年完成“事改企”，重点在能源、钢铁、地产、高新技术等领域培育了一大批优势企业；2014 年完成公司制改造，围绕“不良资产收购处置、国有资本投资管理、研创中心招商运营”三大板块迈出全面深化转型的步伐。</p> <p>“十四五”期间，公司以紫投集团“卓越紫金”高质量发展行动方案为引领，在集团四个“金融+”战略框架下，坚持“化解地方金融风险，服务实体经济转型”功能定位，聚焦四个“资管+”优化主业布局：围绕“资管+重整重组”板块，为化解地方金融风险，开展金融不良、非金不良和特殊资产收购处置；围绕“资管+产业并购”，以基金为工具，推动产业并购，服务南京市现代产业体系完善升级；围绕“资管+科创载体”，紫金研创园以服务产业强市为目标，聚焦“4266”产业体系，重点在战略新兴产业和未来产业，开展产业链招商。截至 2023 年引进 100 余家科技型企业，实现年收入近 70 亿，利润总额近 5 亿元。数字研创园目前处于建设期，园区建成后将作为重要数字经济招商载体发挥作用；围绕“资管+小微金融”，发挥典当普惠金融作用，合规稳健地为小微企业提供灵活、高效的融资支持。</p> <p>公司使命：创造资产价值，促进经济发展。公司愿景：成为区域内有竞争力和影响力的专业化资产管理公司。</p>		
岗位名称	数量	任职要求	岗位职责
办公室 宣传文秘岗	1	<ol style="list-style-type: none"> 1.本科及以上学历，企业管理、文秘、行政管理等相关专业，精通行政管理、文秘专业知识； 2.三年以上相关管理工作经验，两年以上大中型企业行政、文秘管理经验； 3.具有较强的组织协调能力和计划控制能力；具有较好的人际沟通能力、文字表述能力；具备企业管理、文秘专业知识，熟悉行政、文秘工作流程； 4.熟练使用计算机办公软件、办公信息系统、一般办公设备，具备基本的网络操作技能； 5.条件特别优秀者，可适当放宽要求。 	<ol style="list-style-type: none"> 1.负责公司董、监事会的组织工作； 2.公司计划管理及制度建设； 3.负责公司文秘工作； 4.负责公司宣传、投稿、媒体维护等相关工作。
南京紫金研创科技发展有限公司 招商经理岗	1	<ol style="list-style-type: none"> 1.本科及以上学历，主修营销、法律、财会等专业； 2.具有较强的组织协调、沟通能力和文字写作能力； 3.能够承受一定的工作压力，富有创新、团队合作和敬业精神，善于学习。 	<ol style="list-style-type: none"> 1.按照公司招商计划，完成各个阶段的招商目标及任务，落实合同条款谈判、合同签订、租金收取，协助做好客户管理； 2.开展目标市场、目标行业调研，形成有效的调研结论，推动招商工作开展； 3.协助做好公司品牌推广、宣传策划工作； 4.完成上级领导交办的其他工作。

招聘单位		公司介绍	
南京紫金融资担保有限责任公司		<p>南京紫金融资担保有限责任公司（以下简称“紫金担保”）成立于2009年10月，注册资本5亿元，主要股东为南京紫金投资集团有限责任公司和南京紫金资产管理有限公司，2020年9月公司被认定为江苏省首批政府性融资担保机构。</p> <p>作为南京市打造金融产业链的重要环节，紫金担保积极履行社会责任、践行国企担当，不断提高服务小微企业、双创企业及“三农”融资担保业务规模和业务占比，逐步降低融资担保费率，综合担保费率已降至1%以下。截至2022年末，公司已累计为2000余家中小微企业提供了超过100亿元的担保服务，其中“小微贷”、“专精特新保”等政策性产品已累计支持近千户企业融资近50亿元，为南京市经济社会发展做出积极贡献。同时，公司大力推进合规管理体系建设及数字化转型，加快提升运营效率，全方位推动业务高质量发展。</p> <p>下一步，公司将继续发挥政府性担保公司的主体资本优势和惠民功能，全力帮助中小微企业降低融资成本，不断优化当地营商环境，为奋力推进中国式现代化南京实践贡献力量。</p>	
岗位名称	数量	任职要求	岗位职责
风险管理部 综合管理岗	1-2	<ol style="list-style-type: none"> 1. 硕士及以上学历，法律、金融、财务等相关专业； 2. 持有律师执业资格证书、会计师、经济师等职称； 3. 具有一定金融行业从业经验，具有从事风控、法务或不良资产处置工作经验； 4. 具备较强的学习能力、沟通协调能力和良好的团队合作精神，能够与各部门及外部单位保持良好的沟通和协作关系； 5. 具有较强的业务风险防范意识，拥有高度的事业心和责任感，遵纪守法，无不良记录。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 协助建立和完善担保业务风险管理相关制度、操作流程，不断完善担保业务风险管理体系； 2. 负责对经济形势、宏观政策进行研判并发布相关风险提示； 3. 负责公司担保项目和产品审核，保后检查工作，并及时对或有风险事项进行提示和预警； 4. 参与项目平行尽调，出具风控报告，审核项目合同等； 5. 负责公司风险资产管理工作及诉讼追偿工作； 6. 完成上级领导交办的其他工作。
创新发展部 业务管理岗	1-2	<ol style="list-style-type: none"> 1. 本科及以上学历，金融、经济等相关专业； 2. 具有一定的银行、担保等金融及类金融机构工作经验； 3. 具备较强的学习能力、沟通协调能力和良好的团队合作精神，能够与各部门及外部单位保持良好的沟通和协作关系； 4. 具有较强的业务风险防范意识，拥有高度的事业心和责任感，遵纪守法，无不良记录。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 负责对区域经济、行业产业等进行基础研究，根据公司发展战略、业务导向等，与银行等合作机构协同开展业务合作； 2. 具有较强的创新能力，按要求完成创新产品的设计与开发； 3. 协助或独立完成担保客户资质的尽职调查工作，撰写尽职调查报告，进行项目分析； 4. 进行业务保后跟踪和操作、逾期业务的处置等工作； 5. 负责维护客户关系，维护公司品牌形象，宣传公司政策和产品； 6. 完成上级领导交办的其他工作。

招聘单位		公司介绍	
南京市信息化投资控股有限公司		<p>南京市信息化投资控股有限公司成立于2009年，作为全市信息化、智慧城市和数字经济建设的企业化运作平台，公司以信息技术为先导，战略性产业链投资为主要手段，依托紫金投资集团金融产业优势，统筹业务分布，打造规模效应，在数字产业化方向不断积累，投资已覆盖支付结算、宽带通信、智能城市门户、电子口岸、智慧医疗、智慧交通、智慧社区等众多领域，并逐步打造起围绕“政务专网+民生服务+智慧门户+健康保障”为核心的城市数字经济重点建设体系。</p> <p>围绕城市数字经济产业链开展技术创新布局，公司累计拥有软件著作权322项、发明专利41项。信投公司有效整合技术研发资源和项目经验，提升数字赋能能力，推动数字技术在集团发展各领域的广泛应用，加快集团产业数字化、智能化，催生数据驱动的新兴业态，为紫金投资集团高质量发展提供新动力。</p>	
岗位名称	数量	任职要求	岗位职责
产品经理	1-2	<ol style="list-style-type: none"> 1.本科及以上学历，计算机、金融、经济相关专业，5年以上IT需求分析或互联网产品设计相关工作经验，3年以上独立产品策划经验； 2.有较丰富的市场经验，具有扎实的产品策划能力，熟悉主流产品设计开发工具和技术实现原理，有数字金融领域成功案例优先； 3.具有较强的沟通表达能力，有良好的团队协作精神； 4.持有信息系统项目管理师、系统架构设计师等计算机软件高级资格或高级工程师职称优先。 	<ol style="list-style-type: none"> 1.负责制定产品战略和愿景，指导产品的长期发展，负责产品的流程和功能设计，定义产品路线图，编写产品需求文档； 2.管理产品开发的整个生命周期，包括项目计划、进度跟踪和风险管理； 3.与开发团队密切合作，确保产品按时交付，并满足高质量标准； 4.通过持续收集、沟通用户需求和数据，找出产品问题和用户核心痛点，完成产品迭代更新。
项目经理	1-2	<ol style="list-style-type: none"> 1.本科及以上学历，计算机、通信技术、信息工程等相关专业，5年以上信息系统集成、IT类项目全流程管理经验，有实际完成中大型项目成功案例优先； 2.有较丰富的市场经验，熟悉政府采购及招投标流程，具备较强的技术理解和分析能力，具有良好的客户沟通能力； 3.具有较强的执行力，有良好的团队协作精神，抗压力强； 4.持有信息系统项目管理师等高级资格或高级工程师职称优先。 	<ol style="list-style-type: none"> 1.负责公司业务产品、解决方案和技术服务在重点行业的应用场景挖掘及业务拓展，把控项目售前策划、商务运作、项目实施、交付验收全生命周期管理； 2.参与项目技术方案编写、客户沟通、招投标等商务流程，定期进行项目进展汇报，确保项目有序推进； 3.积极了解相关行业动态，依据公司核心业务能力，挖掘重点客户商机，承担公司部分营收和利润指标任务； 4.负责项目实施管理，确保项目进度、质量、成本可控，顺利完成项目交付验收，并按期完成项目回款。

招聘单位		公司介绍	
南京市紫金科技小额贷款有限公司		<p>南京市紫金科技小额贷款有限公司是由南京紫金投资集团有限责任公司于2012年12月牵头设立的国有控股小额信贷机构。公司注册资本3亿元人民币，主营业务为面向科技型中小企业、小微企业及私营业主发放贷款、开展创业投资、从事金融机构业务代理以及经过监管部门批准的其他业务。</p> <p>紫金科贷定位于与银行进行差异化经营，为缺乏金融服务覆盖的小微企业和企业主提供小额信贷服务。截至2023年底，公司累计服务各类企业3899家，累计发放贷款70.81亿元。2023年12月末，公司的资产总额11.84亿元。</p> <p>作为南京紫金投资集团旗下企业，紫金科贷立足于江苏省创新驱动战略及南京市科技创业投融资体系建设计划，秉承集团公司“责任、专业、开放、分享”的经营理念，积极树立责任意识和风险意识，努力提高服务水平，充分发挥紫金投资集团在金融服务、创业投资等方面的优势。</p>	
岗位名称	数量	任职要求	岗位职责
综合管理部 行政文秘岗	1	<ol style="list-style-type: none"> 1. 硕士及以上学历，文秘、人力资源、行政管理等相关专业； 2. 具备三年以上国有企业或事业单位相关工作经验，熟悉办公室工作，有较好的组织和协调能力； 3. 有良好的语言和文字表达能力，能熟练操作办公软件； 4. 45周岁以下（1979年1月1日后生）； 5. 吃苦耐劳，责任心强； 6. 党员优先。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 负责公司报告、总结、会议等材料的文书工作； 2. 负责公司内部及与集团对接的收发文，包括校稿和追踪跟进； 3. 负责协调公司各部门信息传达与反馈； 4. 负责督促检查行政工作计划、办公会决议事项的落实情况，将了解的情况及时反馈给领导； 5. 根据领导要求，做好公司各项数据的统计、处理与汇报； 6. 协助领导做好公司行政管理制度的修订、执行和监督； 7. 协助领导做好公司绩效考核工作； 8. 协助做好公司精神文明建设和企业文化建设； 9. 完成领导交办的其他工作。

招聘单位	公司介绍		
南京紫金融资租赁有限责任公司	<p>南京紫金融资租赁有限责任公司成立于2016年，注册资本6亿元人民币，系紫金投资集团控股的中外合资融资租赁公司。</p> <p>公司业务领域包括：公共民生（健康医疗、公共交通、教育行业、市政水务等）；绿色环保（节能装备制造、节能工艺改进、节能产品研发、清洁能源服务、大气污染防治、水污染防治、资源循环利用等），以及其他创新业务模式和领域。</p> <p>公司秉持“格致、格责、远略”的企业精神，有效整合国内外股东资源，充分发挥人才和资金优势，以风险管控为保障，以创新服务为动力，致力于成为专业化、特色化，有较强区域影响力的融资租赁公司，为企业提供融资租赁综合性解决方案，助力实体经济发展。</p>		
岗位名称	数量	任职要求	岗位职责
业务部 业务营销岗	4	<ol style="list-style-type: none"> 1. 本科及以上学历，金融、经济、财务、法律等专业； 2. 两年以上租赁或其他金融机构、部门相关工作经验； 3. 熟悉项目融资流程，具备一定客户资源，有汽车租赁业务相关经验者优先； 4. 具有较强的市场开拓能力、沟通协调能力和抗压能力。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 完成公司下达的项目储备、投放计划和经营指标； 2. 开发维护所辖业务区域内目标客户； 3. 负责从项目立项、信息收集、项目评估到合同签订过程的执行及管理； 4. 协助风控人员完成存量客户管理、租金管理和客户巡视工作。
风险合规部 风险管理岗	1	<ol style="list-style-type: none"> 1. 本科及以上学历，金融、经济、财务、法律等专业； 2. 两年以上银行、租赁等金融机构风险审查工作经验； 3. 熟悉风险管理相关法律法规，有中小企业风险审查相关经验者优先； 4. 具有较强的行业研究能力、逻辑分析及尽调材料撰写能力。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 进行项目风险评估及审查，出具风险评估审查意见； 2. 协助部门经理开展行业研究和风险防范，提出合理化建议； 3. 收集行业风险信息，协助建设并完善风险管理体系； 4. 负责项目档案的收集、整理和归档工作。
行政部 党建党务岗	1	<ol style="list-style-type: none"> 1. 本科及以上学历，金融、经济、中文、新闻学等专业； 2. 两年以上金融机构、国有企业党建党务相关工作经验； 3. 具有扎实的文字功底和良好的公文写作能力，较强的组织协调能力和高度的工作纪律性、敏感性； 4. 中共党员。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 起草和修订党建规划、制度，草拟党支部年度工作计划、总结及相关党建材料； 2. 组织落实党组织换届选举、“三会一课”、组织生活会、民主评议党员等党内会议、活动； 3. 上级党组织有关文件、会议精神、材料的贯彻落实、跟踪汇报，组织开展党建工作； 4. 负责党员发展、党员组织关系管理、党务信息系统管理、困难党员慰问、党费收缴管理等日常党务工作。

招聘单位		公司介绍	
南京市市民卡有限公司		南京市市民卡有限公司是一家专业从事城市信息化、民生信息化和生活支付业务，并提供具体实施、运营及解决方案的信息化产业公司，是南京市和江苏省内规模较大的预付卡支付机构，在全国市民卡、通卡公司中首家取得人民银行颁发的第三方支付业务许可证，具备国家高新技术企业和江苏省软件企业资质，是交通运输部全国互联互通标准和扫码标准制订的主要参与方和省一卡通牵头单位。	
岗位名称	数量	任职要求	岗位职责
综合管理部 战略规划岗	1	<ol style="list-style-type: none"> 1. 硕士及以上学历，经济学、管理学、投资学等相关专业； 2. 具备宏观经济、产业研究、市场分析、财务分析的知识与能力； 3. 熟练掌握投资分析业务技能，具有较强的尽职调查、项目分析、方案设计能力； 4. 具备良好的沟通协调能力，文字功底扎实，思维清晰。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 参与制定公司战略规划，执行战略计划； 2. 负责第三方支付行业研究，以及江苏预付卡行业研究，为公司战略规划和策略制定、产品设计、营销推广方案制定提供支持； 3. 搜集、分析潜在各类预付卡战略合作伙伴和业务合作伙伴，设计合作模式，制定合作方案，参与尽职调研和商务谈判，推进实施相关合作； 4. 研究分析预付卡业务与其它支付形态、电子商务、互联网及其它相关行业的资源关系和业务关联，研究、设计预付卡的新产品和服务； 5. 分析研究支付行业发展趋势，结合相关行业发展规律，制定行业支付结算解决方案。
技术系统部 研发项目经理	1	<ol style="list-style-type: none"> 1. 本科及以上学历，计算机相关专业，3年以上软件开发经验，1年以上研发项目管理经验。有高并发、分布式系统架构设计经验者优先； 2. 精通 Java 编程语言，具备良好的编程习惯和代码规范； 3. 熟悉微服务架构、容器化技术（如 Docker、Jenkins 等）和云原生相关技术； 4. 熟悉 Mysql、Oracle 数据库，熟练掌握数据库设计，对 SQL、NoSQL 等数据库技术有深入了解； 5. 熟悉网络协议、分布式缓存、消息队列、负载均衡等中间件技术； 6. 具备良好的系统分析能力，能够独立完成复杂系统的架构设计和优化； 7. 具备较强的学习能力和创新意识，能够持续关注行业动态和技术发展趋势，为团队引入新技术和创新解决方案； 8. 熟练掌握项目管理知识体系，有研发项目管理经验或具备 PMP 等项目管理认证者优先。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 负责对接公司内外部需求方，沟通了解项目需求，将需求转化为具体技术解决方案及研发任务； 2. 负责研发项目的整体规划，包括项目目标、时间进度和资源分配等。能够做到制定详细的项目计划，控制项目进程，确保项目按时、按质、按量完成； 3. 负责研发项目的需求管理、系统架构设计、代码编写、性能调优、故障排查，以及项目投产上线后的系统优化、迭代、维护等工作； 4. 负责编写相关技术文档，包括系统设计文档、接口文档、用户手册、维护手册等； 5. 关注行业技术发展动态，协助推动研发团队进行技术创新和升级，协助排查解决研发团队工作中的技术疑难问题； 6. 完成公司及部门交办的其他工作。
江苏智汇 客户经理	1	<ol style="list-style-type: none"> 1. 本科及以上学历，市场营销、工商管理等相关专业； 2. 具备 5 年以上市场销售经验，对市场营销策略有深入的理解和独到的见解； 3. 具备良好的沟通能力和谈判技巧，能够与客户保持良好的关系； 4. 具备较强的学习能力和团队合作精神； 5. 有优秀的分析问题和解决问题的能力，具备高度的责任心和敬业精神； 6. 对于在预付卡行业或养老、医疗等公共服务行业拥有丰富客户资源的人才，可适当放宽条件。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 深入挖掘市场潜力，制定销售策略，完成公司设定的销售目标； 2. 熟练掌握预付卡市场动态，分析竞争对手情况，为销售策略调整提供依据； 3. 协调内外部资源，组织市场活动，提升品牌知名度和市场占有率； 4. 维护和拓展客户关系，建立长期稳定的合作关系； 5. 跟进客户反馈，优化产品和服务，提升客户满意度； 6. 完成公司领导交办的其他销售任务。