

青岛海明城市发展有限公司招商运营副总经理公开招聘职位表

序号	招聘岗位	人数	专业要求	最低学历	工作经验	税前薪资（元）	岗位描述/待遇	其他
1	招商运营副总经理（高管）	1	经济类、财会类、金融类、教育类、法学类、管理类等相关专业	本科及以上	10年以上	25000-30000	<ol style="list-style-type: none"> 1. 研究国家政策和行业产业优惠政策，根据公司发展战略目标，制定长、中、短期招商计划与招商策略。 2. 制定公司整体招商方案，组建、管理招商团队，开拓招商渠道，开发客户资源，完成公司年度招商任务。 3. 收集市场信息，分析营销竞争环境，结合公司发展战略，负责策划组织各类商业推广及招商运营活动。 4. 负责新项目的商务洽谈及业态落地，评估目标品牌及产业，结合公司项目范围内的招商需求，精准定位招商类别。 5. 负责与各类机构建立并维护关系，拓展与企业、政府等机构合作关系，维护与提升公司形象和声誉。 6. 完成公司董事会交办其他临时性、阶段性工作和任务。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 具有10年以上国有投资建设类企业招商运营管理工作经验； 2. 5年以上中层正职任职经验或2年以上企业负责人副职任职经验； 3. 熟悉招商运营管理，善于开拓利用公共关系资源，具备一定商业资源； 4. 拥有良好的系统性思维和领导力，具有较强的计划统筹、组织协调及管理能力； 5. 对市场有敏锐的洞察力及良好的投资意识和商务谈判技巧； 6. 有能力为公司经营发展及招商战略提供专业分析和决策依据； 7. 具有良好的职业道德，工作积极主动，爱岗敬业，责任心强； 8. 45周岁及以下，特别优秀者，年龄可适当放宽。